

## BIOCONTRÔLE

ANALYSE

UNE POLITIQUE  
FRANÇAISE  
VOLONTAIRE

ENQUÊTE  
EXCLUSIVE

L'offre  
solutions  
à venir

UNE AUTRE RÉVOLUTION  
VERTE... **PLUS COMPLEXE !**



Gaëlle GAUDIN  
responsable du numéro

ÉDITO

## CHANGEMENT d'approche

L'insertion de solutions de biocontrôle dans les itinéraires techniques monte en puissance. Ces alternatives aux produits conventionnels répondent à une attente sociétale et politique incontournable. Le virage est pris, mais le chemin est encore long. Si l'offre de produits de biocontrôle s'étoffe, elle demeure faible, surtout en grandes cultures. Une stratégie nationale a été publiée, mais ses trente-quatre objectifs demandent à être atteints. Les avancées réglementaires en faveur de ces solutions restent insuffisantes. Ces produits, « *utilisant des mécanismes naturels dans le cadre de la lutte intégrée contre les ennemis des cultures* », comme le précise l'article L253-6 du Code rural, doivent encore trouver leur place dans un nouveau modèle de protection des cultures en construction. Un modèle non universel, fondé sur un raisonnement englobant le cycle complet de la plante et utilisant tous les outils à disposition, agronomie, semences, fertilisants et digital compris. L'ensemble des acteurs y travaille. Une nouvelle révolution verte est en route, plus technique, sans produit chimique « miracle ». 

Photo couverture : © De Sangosse

Référence agro est une publication de : Terre-écros - 3 rue Lespagnol, 75 020 Paris Tél. : 01 47 70 19 97 - [www.terre-ecros.com](http://www.terre-ecros.com)

Mails sur le principe : [p.nom@terre-ecros.com](mailto:p.nom@terre-ecros.com) • Numéro de commission paritaire : 0925 X 91842

Directeur de la publication : Thomas Turini • Responsable du numéro : Gaëlle Gaudin • Journalistes : Elena Blum, Anne Gilet, Laure Hänggi

Publicité et abonnements : Julia Even • Directeur commercial : Albert Butet

Toute reproduction du contenu de Référence agro est interdite sans l'accord de l'éditeur.

## À LIRE DANS CE NUMÉRO

### ANALYSE

P.3 Une politique française volontaire

### FILIÈRES

P.7 Les labels, passerelles vers les consommateurs

### STRATÉGIE

P.10 CEPP et Contrat de solutions, leviers de déploiement du biocontrôle

### RECHERCHE

P.13 Le positionnement pose question

### COTÉ FOURNISSEURS

P.15 Une approche combinatoire privilégiée

P.17 UPL monte en puissance sur les biosolutions

P.18 Ils nous ont dit...

### SUR LE TERRAIN

P.21 La distribution garde le cap

### OFFRE PRODUITS

P.24 Une R&D fortement mobilisée

P.27 **Enquête exclusive**  
L'offre solutions à venir



POUR VOUS, POUR MOI ...  
je m'engage pour  
des vignes plus naturelles  
AVEC  
MESSAGER

Le biocontrôle, qui répond à une attente réglementaire et sociétale croissante, s'affiche de plus en plus au champ.

## UNE POLITIQUE FRANÇAISE volontaire

**Les moyens mis en œuvre pour accélérer le déploiement du biocontrôle en France se renforcent. La volonté politique s'affirme et se structure. Pour preuve, la publication de la stratégie nationale et la prise en compte de ces solutions alternatives dans le cadre du plan France Relance. Le Gouvernement affiche également son ambition de porter son approche au niveau européen.**

Par **Gaëlle Gaudin**

**L**es citoyens et politiciens affirment de plus en plus leur volonté d'une agriculture durable, avec entre autres une réduction de l'usage des produits phytosanitaires conventionnels. Cette croissante pression sociétale et réglementaire profite aux solutions alternatives et en premier lieu aux spécialités de biocontrôle. Avec son plan Éco-phyto II+, la France s'est fixée l'objectif de réduire les usages de produits phytosanitaires de synthèse de 50 % d'ici à 2025. Une

baisse que l'Europe, dans le cadre du Green Deal, compte atteindre à l'horizon 2030. Le consommateur, de son côté, est de plus en plus séduit par le zéro résidu de pesticides : le collectif Nouveaux champs annonce que ce label a vu son chiffre d'affaires augmenter de 24 % en 2020.

### UNE FEUILLE DE ROUTE BIENVENUE

Pour tenir ses objectifs, le Gouvernement français, qui compte

entre autres sur le biocontrôle, a publié, en novembre 2020, une stratégie nationale 2020-2025 visant le déploiement de ces solutions alternatives. « *Cette stratégie était très attendue*, précise Denis Longevialle, secrétaire général d'IBMA France, l'Association française des entreprises de produits de biocontrôle. *Dotée de quatre axes principaux et de trente-quatre objectifs, elle constitue une véritable feuille de route qui fixe les orientations pour les années à venir.* » ...



DGAL

**Bruno Ferreira,**  
directeur général de l'alimentation  
au ministère de l'Agriculture et de  
l'Alimentation

### IDENTIFIER LES CONDITIONS DE SUCCÈS SUR LE TERRAIN

*Les objectifs prioritaires de la stratégie nationale sont d'abord d'identifier les conditions de succès sur le terrain des solutions de biocontrôle, en favorisant notamment la combinaison des techniques offertes par la protection intégrée des cultures, qu'elles soient mécaniques, physiques, génétiques, agronomiques ou biologiques afin de parvenir à une utilisation la plus efficace possible des solutions déjà disponibles sur le marché. La découverte de nouvelles solutions de biocontrôle constitue un second objectif prioritaire.*

Soutien à la recherche et à l'innovation, simplification de la réglementation, déploiement des solutions, promotion du biocontrôle au niveau européen : autant de points essentiels qui convergent avec les axes stratégiques retenus par IBMA France et que l'association compte travailler avec les ministères de l'Agriculture et de la Transition écologique, mais également avec l'ensemble des acteurs concernés, de l'amont à l'aval.

L'association affiche la volonté d'atteindre 30 % de parts de marché en 2030 et de disposer, à cette même échéance, pour la majorité des usages, d'au moins deux solutions de biocontrôle présentant un mode d'action différent. En 2019, le biocontrôle représentait plus de 11 % du marché de la protection des

plantes, soit un volume de ventes estimé à 217 millions d'euros, en progression d'environ 8,5 % entre 2018 et 2019. Le marché a connu en moyenne, depuis 2013, une croissance à deux chiffres.

La part de substances actives de produits de biocontrôle commercialisée ne cesse d'augmenter : 20 659 t ont été vendues en 2019, pour représenter 36 % du volume des substances actives vendues en France, contre 13,7 % en 2010.

En janvier 2020, les produits de biocontrôle couvraient 40 % des usages avec au moins une solution et 15 % avec trois solutions.

Le secteur emploie plus de 800 salariés en France. Les effectifs ont grimpé de 50 % entre 2018 et 2019.

### UN PLAN DE RELANCE ET UN PIA4 FAVORABLES AU BIOCONTRÔLE

L'année 2020 a également donné des cadres d'investissement pour la recherche. Avec son volet "Transition agricole, alimentation et forêt", le plan de relance économique porté par le gouvernement français met en avant le biocontrôle. L'État mise sur l'innovation pour réduire l'usage des produits phytosanitaires. La mesure "Accélérateur pour les entreprises d'agroéquipement et de biocontrôle" bénéficie de 15 M€ pour accompagner les petites et moyennes entreprises développant des solutions favori-

sant la transition agroécologique. Par ailleurs, dans le cadre du plan France Relance et du 4<sup>e</sup> Programme d'investissements d'avenir (PIA4), le Gouvernement a lancé l'élaboration de onze stratégies d'accélération pour l'innovation. L'une

**CropLife Europe, ex-ECPA qui regroupe les industriels européens de la protection des cultures, prévoit, dans ses engagements pour 2030, un investissement collectif de 4 Md€ en faveur des solutions de biocontrôle.**

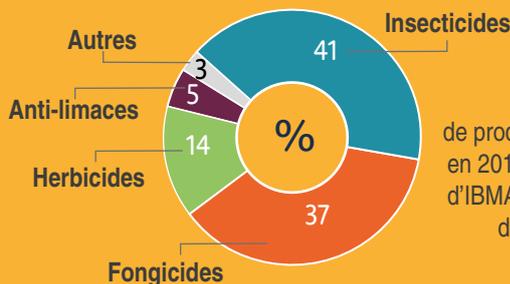
d'entre elles porte sur les "systèmes agricoles durables et équipements agricoles contribuant à la transition écologique". Elle cible à la fois les agroéquipements et le déploiement des technologies numériques dans l'agriculture, les ressources génétiques et les bio-intrants, dont le biocontrôle. La combinaison des différentes innovations est également recherchée. L'objectif est d'actionner tous les leviers pour dynamiser et créer un secteur d'avenir.

### VERS UNE DÉFINITION EUROPÉENNE

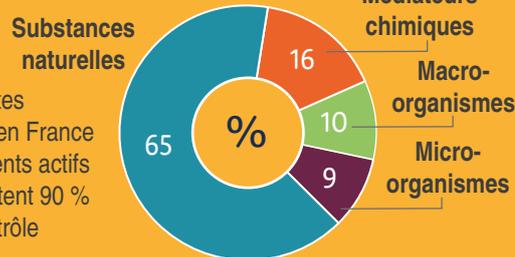
La reconnaissance européenne du biocontrôle fait partie des priorités d'IBMA. Elle figure ...

### 3 indicateurs pour évaluer la stratégie nationale de déploiement du biocontrôle

- Nombre de produits phytosanitaires disponibles sur le marché, avec l'objectif de passer de 523 solutions au 1<sup>er</sup> janvier 2020 à 1 000 solutions au 1<sup>er</sup> janvier 2025 ;
- Nombre de macro-organismes autorisés, avec l'objectif de passer de 377 à 420 ;
- Pourcentage d'usages couverts par les produits, avec l'objectif de passer de 40 % à 60 %.

41 % DES PRODUITS VENDUS  
SONT DES INSECTICIDES

Répartition des ventes de produits de biocontrôle en France en 2019, par les 33 adhérents actifs d'IBMA, lesquels représentent 90 % du marché du biocontrôle en France.

65 % SONT DES SUBSTANCES  
NATURELLES

Source : Baromètre IBMA France du Biocontrôle 2019, ADQuation/IBMA France, juin 2020

également parmi les objectifs de la stratégie nationale de déploiement du biocontrôle. « *La présidence française du Conseil de l'UE en 2022 constituera une opportunité unique pour y parvenir* », confiait Bruno Ferreira, directeur général de l'Agriculture et de l'Alimentation, lors d'une interview à *Référence agro* en mars 2021. La France compte contribuer à la prise en compte des produits de biocontrôle dans le cadre de la révision de la législation européenne.

Pour IBMA, l'enjeu est de distinguer les produits de biocontrôle dans les textes réglementaires européens et autres politiques publiques, afin de tenir compte de leurs spécificités et encourager leur déploiement, à l'image de ce que la France a entrepris depuis le début des années 2010. L'association est favorable à une définition large incluant tous les produits de biocontrôle, comme celle inscrite dans le Code rural français, à l'article L.253-6. La France s'est par ailleurs dotée d'une

liste de produits phytosanitaires de biocontrôle, mise à jour périodiquement, répondant à certains critères complémentaires : produits possédant une autorisation de mise sur le marché (AMM), dont la substance active n'est pas candidate à la substitution et ne comprenant pas certaines mentions de danger. Cette dernière fera bientôt, comme le prévoit l'objectif 1 de l'axe 2 de la stratégie nationale, l'objet d'un texte réglementaire. Et ce, afin d'augmenter sa portée juridique et de renforcer ainsi la visibilité de la réglementation française au niveau européen. « *Elle offrira également aux industriels un gage de stabilité réglementaire dans leurs stratégies de développement de nouveaux produits* », souligne Bruno Ferreira. Il précise que « *le ministère de l'Agriculture et de l'Alimentation souhaite le maintien des critères actuels utilisés pour définir la liste des produits de biocontrôle afin de ne pas impacter la dynamique en cours et ne pas exclure certaines spécialités actuellement disponibles sur le marché* ».

La stratégie nationale prévoit enfin la publication, en 2021, d'une liste consolidée des macro-organismes non-indigènes autorisés pour l'introduction dans l'environnement et l'entrée sur le territoire, ainsi que des macro-organismes indigènes. □



Denis Longevialle,  
secrétaire général  
d'IBMA France

IBMA SERA PRÉSENTE  
AUX CULTURALES ET  
AU SALON TECH&BIO 2021

**IBMA France souhaite renforcer sa communication. Ainsi, en plus de ses rencontres annuelles, l'association souhaite donner deux autres rendez-vous. En 2021, nous serons présents aux Culturelles, avec nos adhérents et aux côtés du Contrat de solutions, ainsi qu'au salon agricole**

**international Tech&Bio, au sein d'un village du biocontrôle. Ces événements offrent l'opportunité, pour les différents acteurs réunis, de promouvoir nos solutions via des essais, des conférences... La promotion du biocontrôle fait également partie des objectifs de la stratégie nationale : l'objectif 4 de l'axe 3 prévoit entre autres un événement national tous les deux ans à compter de 2021. Un tel forum avait été organisé en 2014, avec Stéphane Le Foll, alors ministre chargé de l'Agriculture.** ”

Plus de 20 ans d'engagements  
**Pour le développement des  
BIO SOLUTIONS**

*TOUJOURS À VOS CÔTÉS*

**L'expérience** au service de **l'efficacité** :

**16 biostimulants homologués**

Acides Aminés, Algues, Mycorhizes, Acides humiques et fulviques

**20 solutions de biocontrôle**

dont 14 inscrits sur la liste officielle des produits biocontrôle

Plus de **30 cultures protégées**

**Leader** de la confusion sexuelle en arboriculture



**Découvrez toutes nos solutions**

**ou posez vos questions au 01.53.67.68.45**

Email : [contact@sumiagro.fr](mailto:contact@sumiagro.fr)

Site : [www.sumiagro.fr](http://www.sumiagro.fr)

Sumi Agro France - 251 rue du Faubourg Saint Martin, 75010 PARIS



Le biocontrôle est un levier pour accéder à la HVE, l'IFT de ces produits n'étant pas comptabilisé.

## LES LABELS, passerelles vers les consommateurs

**Le sujet du biocontrôle, technique, est encore difficilement valorisable auprès du grand public. Ces solutions sont pourtant essentielles au développement de démarches agroécologiques, comme le bio ou la HVE. Des initiatives que les entreprises placent, de manière croissante, au cœur de leur communication vers les consommateurs.**

Par **Laure Hänggi**



*Il faut que le biocontrôle soit associé à une création de valeur. Plus on crée de la valeur lors d'une transition, plus la transition est rapide* », plaidait le ministre de l'Agriculture et de l'Alimentation, Julien Denormandie, en conclusion des 7<sup>e</sup> Rencontres annuelles du biocontrôle, le 26 janvier 2021. Une valorisation qui nécessite d'embarquer le consommateur... encore très peu au fait de l'existence et du principe de ces solutions alternatives. Pour déverrouiller la situation, la stratégie nationale de déploiement du biocontrôle prévoit la réalisation d'outils de sensibilisa-

tion et de promotion, à destination du grand public, à partir de cette année. Car du côté des entreprises agroalimentaires, l'intérêt pour le biocontrôle progresse. Mais pour valoriser ces solutions auprès des consommateurs, la marche est encore haute. « À mon sens, le consommateur n'est pas prêt à associer le biocontrôle à une création de valeur, estime Daphné Souliez, en charge du sujet de la qualité et la protection des cultures chez Bonduelle. *Le concept n'est pas encore limpide pour le consommateur. Nous devons trouver d'autres discours de valorisation.* »

**Pierre-Yves Jestin,**  
président de  
Savéol



Savéol

**« Le biocontrôle est un sujet technique, nous devons faire preuve de pédagogie. »**

Un point de vue partagé par Pierre-Yves Jestin, président de Savéol. « Nous devons davantage focaliser l'attention sur les démarches globales, qui doivent rester ...



Depuis 2019, Savéol porte, avec Prince de Bretagne et Solarenn, le label « Cultivées sans pesticides ».

*accessibles au consommateur tout en valorisant les efforts consentis. »* Ainsi, les stratégies des entreprises agroalimentaires portent plutôt sur la mise en avant de filières agroécologiques, ayant recours au biocontrôle, afin de répondre aux attentes sociétales.

## PLÉBISCITE DES FILIÈRES SANS RÉSIDU DE PESTICIDES

Savéol, qui pratique la protection biologique intégrée des cultures depuis 40 ans, a pour sa part fait le pari du “sans pesticides”, à travers son label “Cultivées sans pesticides”, lancé en 2019 avec deux autres coopératives. 163 maraîchers sont aujourd’hui engagés.

### LA CRÉATION DE VALEUR, STRATÉGIE DU GOUVERNEMENT

*« La responsabilité des consommateurs est importante pour favoriser une telle transition, souligne Bruno Ferreira, directeur de la DGAL. La création de valeur pour les agriculteurs doit passer par une meilleure valorisation des productions agricoles à l’aval des filières, notamment dans le cadre de cahiers des charges ou de labels. »*

## SOUTIEN POUR LE BIO

*« Les agriculteurs ayant fait le pari du bio n’auraient pas pu le faire sans le biocontrôle », assure le président de Savéol, Pierre-Yves Jestin, qui indique qu’une dizaine d’agriculteurs de la coopérative sont en bio. En effet, deux tiers de ces produits sont utilisables en agriculture biologique. Le secteur est en constante progression : + 13,5 % en 2019. Une croissance qui devra se poursuivre pour atteindre les objectifs fixés par les politiques publiques, et qui représente donc une réelle marge de manœuvre pour faire monter en puissance le biocontrôle.*

Pour faire monter en puissance cette gamme, la marque compte sur l’optimisation de la conduite des cultures grâce au biocontrôle. L’objectif affiché est d’atteindre 30 à 40 % des volumes sans aucun pesticide de synthèse, contre 10 % aujourd’hui.

Du côté de Bonduelle, les cahiers des charges sont en cours d’harmonisation, mais tous intègrent le biocontrôle. C’est notamment le cas de celui de la gamme “sans résidu de pesticides”, lancé en 2019, pour laquelle les méthodes alternatives sont déjà très largement mises en pratique. Un secteur qui semble avoir le vent en poupe. Selon le collectif Nouveaux champs, le chiffre d’affaires des produits labellisés zéro résidu de pesticides (ZRP) a connu une hausse de 24 % en 2020. *« Si nous sentons que nous pouvons attirer le consommateur sur ce créneau, cela va nous permettre de dégager de la valeur, mobiliser plus d’essais afin de dépasser certaines impasses techniques, ce qui va dans le sens du déploiement du biocontrôle »,* explique Daphné Souliez.

## MOBILISER LA HVE

Le biocontrôle représente déjà un soutien non négligeable à la montée en puissance de démarches telles que la Haute valeur environnementale (HVE), dont le développement est largement encouragé par les pouvoirs publics. C’est la voie qu’a choisi Agromousquetaires. Le groupe a lancé en 2019 une filière blé HVE, rassemblant cinq coo-

pératives. Objectif de l’enseigne : passer 100 % de sa gamme de pain La Campanière en HVE d’ici à 2025. Une prime est mise en place pour accompagner la prise de risque des agriculteurs, et de nombreux essais sont en cours pour tester différentes solutions de biocontrôle. Car sans ces solutions, les objectifs seront plus difficiles à atteindre. *« Nous cherchons à informer les consommateurs via le label HVE qui met en avant toutes les solutions agroécologiques pour la diminution de l’usage des pesticides, notamment grâce au biocontrôle »,* indique Franck Aubry, directeur qualité et développement durable d’Agromousquetaires.

**Daphné Souliez,**  
en charge du  
sujet de la qualité  
et la protection  
des cultures chez  
Bonduelle



Bonduelle

**« Nous devons trouver d’autres discours de valorisation auprès du consommateur. »**

Tous s’accordent sur ce point : le déploiement du biocontrôle, auprès des consommateurs, ne se fera pas sans pédagogie. Dans cette optique, Savéol fait visiter, depuis 2013, son atelier d’élevage d’insectes. *« Nous prenons le temps d’expliquer leur utilité, c’est un excellent moyen pour montrer les efforts consentis »,* explique Pierre-Yves Jestin. 



# Andermatt

• • • • • France

## Pourquoi chercher dans la chimie ce qu'Andermatt a trouvé dans la nature ?



- Des solutions alternatives conçues et fabriquées par un pionnier du **BIOCONTRÔLE**.
- Des produits de protection et de nutrition du végétal.
- La garantie d'une alimentation saine et d'un environnement sain, pour tous.



Retrouvez-nous sur  
**andermatt.fr**



La distribution agricole engagée dans la vente des produits phytosanitaires ne peut promouvoir que les solutions de biocontrôle faisant l'objet d'une fiche-action CEPP.

# CEPP ET CONTRAT DE SOLUTIONS, leviers de déploiement du biocontrôle

**Les certificats d'économie de produits phytosanitaires et le Contrat de solutions ont le même objectif : promouvoir les solutions alternatives aux produits conventionnels. Ils font la part belle au biocontrôle et constituent dès lors des outils de déploiement sur lesquels les acteurs du secteur s'appuient.**

Par **Gaëlle Gaudin**

**M**algré les requêtes et les arguments de la profession, les solutions de biocontrôle ne sont pas exclues de la séparation de la vente et du conseil de produits phytosanitaires, entrée en vigueur depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2021. Or la grande majorité de la distribution agricole a choisi la vente. Rien n'interdit aux coopératives et négoce de proposer à leurs adhérents et clients l'ensemble des solutions de biocontrôle disponibles sur le marché. Leur promotion, en revanche, doit se limiter aux spécialités faisant l'objet d'une fiche-action CEPP. Les distributeurs

comptent dessus pour atteindre leur niveau d'obligations CEPP. 40 % environ des actions standardisées concernent des solutions de biocontrôle, représentant environ 200 produits, sur 600 inscrits sur la liste officielle. Les sociétés phytosanitaires cherchent toutes à inclure leurs solutions dans le dispositif le plus rapidement possible. Des liens avec le Contrat de solutions sont par ailleurs travaillés.

## DES OUTILS FÉDÉRATEURS

Le Contrat de solutions, qui réunit 44 partenaires du secteur agricole et dont l'ambition est d'identifier et

d'essaimer des alternatives aux produits phytosanitaires de synthèse, comprend, dans sa 6<sup>e</sup> édition, 95 fiches solutions. Un quart d'entre elles a trait au biocontrôle et un groupe de travail thématique sur huit est dédié à ces spécialités. Les fournisseurs de solutions s'attachent de plus en plus à élaborer des fiches pour que leurs produits soient représentés dans le Contrat. Le partenariat, qui s'est structuré en association en juillet 2019, est encore fort national. Mais le déploiement dans les départements, qui a démarré, représente une opportunité de promotion pour le biocontrôle. ...



**Claude Bizieux,**  
directeur général adjoint  
de la CAMN

## PRODUIRE DES RÉFÉRENCES TRANSFÉRABLES SUR LA MISE EN ŒUVRE DES SOLUTIONS

La CAMN fait partie des dix partenaires engagés dans le projet « Contrat biocontrôle » soumis par le Contrat de solutions au dernier appel à projet national Écophyto II+. Même si le projet n'a pas été retenu, la coopérative est lancée. Objectif : accélérer l'utilisation par les producteurs de solutions de biocontrôle.

« Nous programmons, avec la Chambre régionale d'agriculture Pays de la Loire, de construire un référentiel technico-économique utilisable par les viticulteurs dès la fin 2021, explique Claude Bizieux, directeur général adjoint de la coopérative. Ce référentiel doit faire foi et consensus entre les différents acteurs pour rassurer les producteurs. »

La CAMN, engagée dans le développement du biocontrôle depuis 1995, présente déjà un chiffre d'affaires provenant pour moitié de solutions de biocontrôle. La coopérative a par ailleurs atteint à 100 % ses objectifs CEPP dès 2017. « Le Contrat biocontrôle va nous permettre d'élargir notre réseau, reprend Claude Bizieux. Il va renforcer la dynamique entre les différents acteurs engagés sur le biocontrôle, et ce, aux niveaux régional et national. On trouve toujours des bénéfices réciproques lorsque l'élan est partagé. » La formation et l'accompagnement ne sont pas oubliés : « Nous travaillons avec l'Académie du biocontrôle et de la protection biologique intégrée. Deux sessions concises de formation digitale ont déjà eu lieu pour les équipes terrain. Nous devons maintenant, avec la Chambre régionale d'agriculture Pays de la Loire, construire pour eux des contenus plus pointus sur les mécanismes d'action, les efficacités et les combinaisons de solutions. Cela permettra de mettre en place des accompagnements adaptés et volontaristes pour nos vignerons du Val de Loire. »

L'occasion également de mettre en avant des combinaisons de solutions. « Un projet sur le déploiement du biocontrôle, appelé "Contrat biocontrôle" a été déposé dans le cadre du dernier appel à projets du plan Écophyto II+, informe Marianne Sellam, chef de projet Contrat de solutions. Il n'a pas été retenu, mais la dynamique

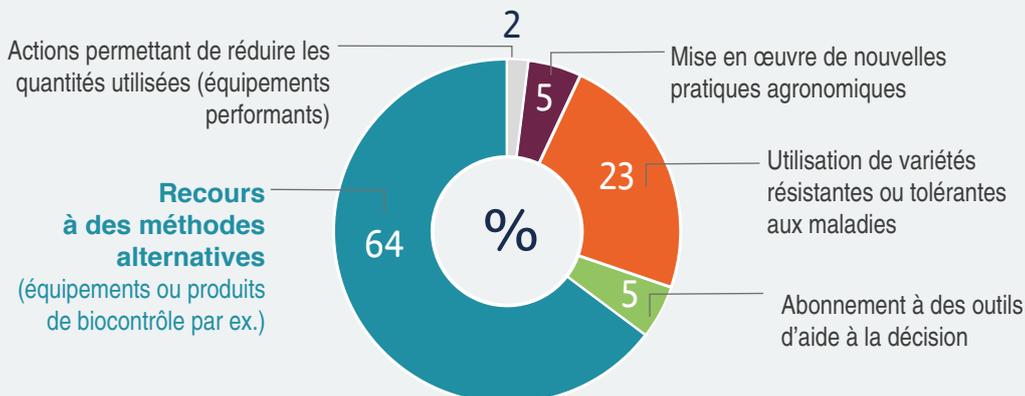
est lancée. Ce projet implique des coopératives, négoce et chambres d'agriculture pour travailler différentes situations et problématiques avec des agriculteurs, avec l'inclusion d'un produit de biocontrôle. » Formations, démonstrations et accompagnement sont prévus autour d'une dizaine d'actions pilotes en viticulture, maraîchage et grandes

cultures. « L'objectif est de créer des échanges techniques entre les différents acteurs », reprend la chef de projet.

Une dynamique est par ailleurs enclenchée autour de la formation à l'utilisation des solutions de biocontrôle, avec un partenariat entre Vivea, IBMA et l'Académie du biocontrôle.

## CEPP : LE BIOCONTRÔLE FIGURE EN TÊTE DES ACTIONS LES PLUS PLÉBISCITÉES

En 2019, 64 % des 55 actions standardisées disponibles qui ont permis d'obtenir des certificats d'économie de produits phytosanitaires (CEPP) concernent le recours à des méthodes alternatives, dont les produits de biocontrôle. Parmi les cinq premières actions les plus prisées, qui représentent près de 67 % du nombre total de CEPP obtenus en 2019, figurent la lutte contre divers bioagresseurs au moyen d'un produit de biocontrôle à base de soufre et la substitution des produits anti-limaces à base de métaldéhyde par des produits de biocontrôle molluscicides d'origine naturelle. La confusion sexuelle arrive également en tête des actions les plus utilisées.



Source : Bilan sur la mise en œuvre du dispositif de certificats d'économie des produits phytosanitaires (CEPP) - Année 2019 - DGAL



# BIOSOLUTIONS VIGNE DE SANGOSSE VOUS ALLEZ VOIR LA VIGNE EN VERT !

**TOUT POUR RÉUSSIR VOTRE TRANSITION AGRO-ÉCOLOGIQUE / HVE**

- Protection mildiou, oïdium et botrytis
- Lutte contre vers de grappe, cochenilles, acariens et escargots
- BioStimulation
- Réduction des doses et limitation de la dérivation



[www.desangosse.fr](http://www.desangosse.fr)

DE SANGOSSE S.A.S. au capital de 9 828 225 Euros - 300 163 896 RCS Agen - N° TVA intracommunautaire : FR 57 300 163 896 - Bonnel - CS10005 - 47480 Pont du Casse (France) - Tél. : 05 53 69 36 30 - Agrément n° AQ01561 pour la distribution de produits phytopharmaceutiques à usage professionnel. Edition Novembre 2020. Annule et remplace toute version préalable. Consulter le site [www.desangosse.fr](http://www.desangosse.fr)

**PRODUITS POUR LES PROFESSIONNELS : UTILISEZ LES PRODUITS PHYTOPHARMACEUTIQUES AVEC PRÉCAUTION.  
AVANT TOUTE UTILISATION, LISEZ L'ÉTIQUETTE ET LES INFORMATIONS CONCERNANT LE PRODUIT.**

# LE POSITIONNEMENT pose question

**La recherche s'active à évaluer l'efficacité des produits au champ. Entre intégration dans l'itinéraire technique et reconception des systèmes de cultures, le biocontrôle doit trouver sa place. Les premiers retours d'expérience sur un pas de temps long sont en cours d'analyse...**

Par **Thomas Turini**



« La première question de recherche concerne l'évaluation des produits, en réussissant notamment le passage du labo au champ », explique Régis Berthelot, responsable Innovation Transfert chez Arvalis-Institut du végétal et membre de l'équipe d'animation du Consortium Biocontrôle (voir encadré ci-dessous). L'évaluation de l'efficacité des produits de biocontrôle demande de rompre avec les outils et méthodes utilisés pour les produits phytosanitaires conventionnels, car le pas de temps est plus long et l'action plus com-

plexe. « Ce n'est pas comparable, ajoute Cécilia Multeau, chargée de partenariat et d'innovation "Biocontrôle & Biostimulation" à l'Inrae. Les spécialités phytosanitaires de synthèse ont plutôt une action biocide, à court terme et non spécifique ; alors que les produits de biocontrôle sont spécifiques, agissent sur des pas de temps un peu plus longs et sont basés sur différents modes d'action : compétition, biocide, stimulation des défenses des plantes... » Déjà les experts savent que l'efficacité sera optimisée « si le biocontrôle est combiné avec plusieurs leviers

de la transition agroécologique » : résistance variétale, plantes compagnes, numérique...

## UNE PLACE À PART DANS L'ITINÉRAIRE TECHNIQUE

Outre le produit en lui-même, se pose la question de son application et de son intégration dans l'itinéraire technique : en traitement de semences, sur la ligne de semis, en croissance...? « Le biocontrôle n'arrivera pas en substitution, il faut lui faire une place à part, explique Cécilia Multeau. Les outils numériques peuvent nous aider à optimiser l'application mais aussi le monitoring des bioagresseurs et des agents et substances de biocontrôle. Nous avons besoin d'innovations technologiques pour développer une ingénierie du biocontrôle ! » Des capteurs spécifiques pourraient par exemple fournir des données épidémiologiques renseignant sur les invasions de bioagresseurs, et indiquant le meilleur positionnement du produit de biocontrôle.

## RECONCEVOIR LES SYSTÈMES DE CULTURE

« La question de la place du biocontrôle peut aussi se prendre dès la conception du système », poursuit Régis Berthelot. L'autre voie étudiée par les chercheurs est de reconcevoir les systèmes de ...

### CONSORTIUM BIOCONTRÔLE : LES ADHÉSIONS SONT OUVERTES JUSQU'AU 24 MAI



**Hugo Bony,**  
vice-président  
du Consortium  
biocontrôle

J. Chailou

Créé en 2016 d'un partenariat entre acteurs publics et privés de la recherche, le consortium biocontrôle a pour ambition de favoriser l'usage du biocontrôle et de soutenir la création d'une activité industrielle sur ces solutions alternatives en France. Pour son cycle triennal 2021-2023, le réseau ouvre ses portes à de nouvelles adhésions : les entreprises privées, les organismes de recherche, et désormais les sociétés de services d'expérimentation peuvent poser leur candidature jusqu'au 24 mai 2021.

« Le Consortium constitue un réseau unique en France en matière de recherche, développement et innovation sur le biocontrôle, souligne Hugo

Bony, vice-président du Consortium. Le bilan du premier cycle s'est montré positif pour l'ensemble des membres. La cartographie des ressources (humaines, biologiques, initiatives...), les rencontres et les projets communs sont profitables à toutes les structures. »

Pour son cycle triennal 2021-2023, une nouvelle feuille de route va être élaborée par sept groupes de travail déjà définis : réglementation, microbiome, digital farming & agroéquipement, semences et biocontrôle, intégration dans les systèmes de culture, production et formulation, collectif pour l'essor de la technique de l'insecte stérile (TIS). G.G.

culture, et plus largement l'utilisation de l'ensemble des biointrants. « Des expérimentations menées au champ sur le long terme sont aujourd'hui en phase d'analyse et livreront bientôt leurs résultats, précise Cécilia Multeau, notamment les projets IBC de l'Inrae et Bee de l'IFV. Ils devraient nous permettre d'identifier les facteurs de réussite spécifiques au biocontrôle. »

En ce qui concerne les productions, les grandes cultures restent encore le parent pauvre du biocontrôle. « C'est le domaine où il y a le plus à faire, réagit Régis Berthelot. Nous avons un déficit de solutions et très peu de diversité entre les produits proposés pour l'instant. » Cécilia Multeau complète : « Le biocontrôle se heurte à un plafond de verre que nous devons dépasser. Par exemple en grandes cultures, pourquoi le

### LE BIOCONTRÔLE A SON CLUSTER EN NOUVELLE-AQUITAINE

Innover, tester et mieux identifier les processus de mise sur le marché : tels sont les objectifs du cluster biocontrôle et biosolutions de Nouvelle Aquitaine qui fédère les organismes privés et publics impliqués dans les productions, la recherche et l'expérimentation de nouveaux produits. Soixante structures de la région (industriels, centres techniques, laboratoires, coopératives agricoles et chambres d'agriculture) se réunissent autour de quatre groupes de travail : réglementation, biocontrôle animal, cartographie des compétences régionales et méthode d'évaluation des produits. Lancé en juin 2019, le cluster est piloté par Agri Sud-Ouest Innovation, avec l'appui de Xylofutur et Inno'vin, et soutenu financièrement par la région Nouvelle-Aquitaine. Parmi les projets accompagnés et labellisés par Agri Sud-Ouest Innovation, beaucoup portent sur le développement de nouveaux principes actifs mais aussi sur les modalités de déploiement (formulation, vecteur, techniques d'application et agroéquipements associés) : comme le projet Solstice de Belchim Crop Protection, qui retravaille notamment les modes d'application des produits en vignes, plantes ornementales et cultures légumières ; ou encore les solutions d'encapsulation de la société Kapserra. Le pôle de compétitivité se penche de plus en plus sur des projets à la croisée du numérique et des biosolutions.

trichogramme n'est utilisé que sur 20 % des surfaces de maïs traitées contre les insectes ? Plus généralement, faut-il de nouvelles

solutions ou mieux déployer les solutions existantes pour franchir ce plafond ? Probablement les deux ! » 



Votre partenaire pour la transition agroécologique !



Résistance des cultures



Qualité des sols



Optimisation de la nutrition de la plante



# UNE APPROCHE COMBINATOIRE privilégiée

**Ne dites plus produits de biocontrôle, mais biosolutions. La réduction des usages de produits conventionnels passe aujourd'hui par l'utilisation d'une palette d'outils de protection, voire de nutrition, des plantes. Les offres combinées deviennent peu à peu la norme.**

Par **Gaëlle Gaudin**

**D'**une manière générale, les produits de biocontrôle ne s'utilisent pas seuls. Le terme biosolutions prend d'ailleurs le pas sur celui de biocontrôle. Toutes les sociétés agrochimiques investissent pour développer des offres combinées. Rachats et partenariats se multiplient en ce sens. Entre autres exemples, Syngenta qui s'est offert Valagro, spécialisée dans la fabrication de biostimulants et d'engrais de spécialités, ou Corteva Agriscience, qui a conclu un partenariat avec M2i Life Sciences autour des phéromones et un accord sur des biostimulants avec la société espagnole Dadelos Agrosolutions.

## UN RAISONNEMENT GLOBAL SUR TOUT L'ITINÉRAIRE TECHNIQUE

Le biocontrôle n'est plus seulement associé aux produits conventionnels. Il devient presque systématiquement appliqué avec des biostimulants. « *Le biostimulant maximise la vigueur de la culture et permet ainsi à certains produits de biocontrôle à action systémique de maximiser le niveau de protection* », relève Christophe Zugaj, directeur communication et affaires publiques chez De Sangosse. L'intégration du biocontrôle dans les programmes se raisonne sur l'ensemble de l'itinéraire technique. Un nouveau modèle de protection des plantes monte en puissance :

**« RARES SONT LES SOLUTIONS DE BIOCONTRÔLE QUI PEUVENT REMPLACER UN PRODUIT CONVENTIONNEL SANS ACCOMPAGNEMENT ET EXPERTISE »**



**Ronan Goff,**  
directeur général  
de Certis France

« Les solutions de biocontrôle peuvent difficilement remplacer les produits phytosanitaires de synthèse sans un accompagnement important, tant sur le plan de la performance que sur celui des conditions d'applications, souligne Ronan Goff, directeur général de Certis France. D'où la nécessité de réfléchir à une combinaison de solutions et d'aboutir, pour chaque itinéraire, à une bonne gestion des différents outils disponibles : techniques agronomiques, produits conventionnels, de biocontrôle, solutions utilisables en agriculture biologique... sans oublier les outils digitaux et la gestion du risque. » Certis réalise en

Europe un chiffre d'affaires de 250 M€ constitué pour 30 % de produits de biocontrôle et de solutions pour l'agriculture biologique regroupés sous le terme "Biorationals". « *D'ici à cinq ans, le portefeuille Biorationals devrait représenter plus de 40 % du chiffre d'affaires, précise Ronan Goff. Notre plan de croissance est indiscutablement basé sur le développement du Biorationals et de leur appropriation par le marché. Nous devons aussi prendre en compte le fait qu'un bon nombre de substances actives conventionnelles vont voir leur utilisation restreinte ou même refusée dans les années à venir.* »

un modèle qui ne raisonne plus produit par produit, et qui associe également la nutrition des cultures. Les exemples d'offres allant en ce sens sont légion. Ainsi, Bayer propose un traitement de semences qui associe un biostimulant à un fongicide et un insecticide. BASF offre du biocontrôle dès le semis du colza, avec un traitement de semences fongicide et stimulateur des défenses naturelles. Vivagro développe son approche agronomique globale "Physioprotech", qui intègre le diagnostic, l'utilisation d'outils d'aide à la décision, et les trois piliers de l'offre de la société : nutrition et biostimulation, biocontrôle et protection,

adjuvants. Corteva Agriscience propose sur maïs un insecticide du sol en association avec des plantes appâts, des semences accompagnées d'un biofongicide en colza. La société, qui commercialise des biostimulants en traitement de semences, prépare en outre une offre de biostimulants foliaires pour accompagner l'implantation du maïs et du tournesol. L'association française des adjuvants (Afa), de son côté, travaille avec la Fnsea en tant que membre du Contrat de solutions pour valoriser le partenariat produits de biocontrôle/adjuvants afin de sécuriser l'efficacité des traitements. 



# IBMA

INTERNATIONAL **BIOCONTROL**  
MANUFACTURERS ASSOCIATION

France



## VOTRE PARTENAIRE BIOCONTRÔLE

### EN 2021

#### 7<sup>ES</sup> RENCONTRES ANNUELLES DU BIOCONTRÔLE CLÔTURÉES EN 2021 PAR JULIEN DENORMANDIE

Comment atteindre 30 % du marché en 2030 ?

▶ Pour accéder au replay de cette émission :  
[rencontres-annuelles-du-biocontrôle.com](http://rencontres-annuelles-du-biocontrôle.com)



#### DU 15 AU 17 JUIN / TERRALAB À BÉTHENY (51) LES CULTURALES

Faites votre « parcours biocontrôle » avec IBMA France.  
[ibmafrance.com](http://ibmafrance.com) (rubrique actualités).



#### DU 21 AU 23 SEPTEMBRE / BOURG-LÈS-VALENCE (26) TECH & BIO

IBMA France, partenaire officiel.  
Rendez-vous au « Village du biocontrôle »,  
à la rencontre de 15 exposants acteurs du biocontrôle !  
[www.ibmafrance.com](http://www.ibmafrance.com) (rubrique actualités).



#### DU 18 AU 20 OCTOBRE / BÂLE (SUISSE) ANNUAL BIOCONTROL INDUSTRY MEETING (ABIM) [www.abim.ch/home.html](http://www.abim.ch/home.html)

### EN 2022

#### 8<sup>ES</sup> RENCONTRES ANNUELLES DU BIOCONTRÔLE

Retrouvez toutes les infos sur cette prochaine édition  
à partir de cet été : [rencontres-annuelles-du-biocontrôle.com](http://rencontres-annuelles-du-biocontrôle.com)



**IBMA France**  
Association française  
des entreprises de  
produits de biocontrôle

9 avenue George V – 75008 Paris  
Tél. 09 72 92 22 43 / 09 75 37 22 43  
[contact@ibmafrance.com](mailto:contact@ibmafrance.com)  
[www.ibmafrance.com](http://www.ibmafrance.com)



@IBMAFrance

# UPL MONTE EN PUISSANCE sur les biosolutions

**UPL vise un chiffre d'affaires composé pour 60 % de biosolutions d'ici à 2040. En France, ces dernières atteignent déjà 25 %. Les équipes terrain spécialisées ont été renforcées pour développer des itinéraires "cousus main" avec la distribution agricole.**

Par **Gaëlle Gaudin**

**U**PL, qui a acquis Arysta LifeScience et sa filiale Goëmar en 2019, compte déjà de nombreux produits de biocontrôle et de biostimulants à son portefeuille. Mais le groupe indien, 5<sup>e</sup> agrochimiste mondial, met tout en œuvre pour passer à la vitesse supérieure. L'objectif est de faire grimper, d'ici à 2040, de 20 % à 60 % la part des biosolutions dans le chiffre d'affaires. La part des produits conventionnels, de 70 % actuellement, passerait alors à seulement 10 % ; les 30 % restants seraient apportés par les services digitaux. UPL compte sur sa R&D, forte de 550 personnes, et ses 25 laboratoires répartis sur quatre continents pour accélérer l'apport d'innovations durables. En France, UPL présente déjà un chiffre d'affaires composé pour 25 % de biosolutions : 19 % de produits de biocontrôle et 6 % de biostimulants.

**Nicolas Crété,**  
directeur  
commercial  
France



G. Gaudin

**« Plus la distribution et la prescription agricole auront de connaissances sur nos biosolutions, moins les agriculteurs hésiteront à adopter les solutions alternatives. »**

Le chiffre d'affaires biosolutions de la société en fait le deuxième acteur français ; de 31 M€ actuellement, il devrait atteindre 62 M€ en 2025 grâce au pipeline d'innovations de la société. L'ensemble des produits est formulé en France, sur cinq sites.

## VISER UNE OFFRE COMBINATOIRE

Pour Stéphane Bucamp, directeur marketing et développement France, la construction d'une offre combinatoire visant la biostimulation et la protection des cultures est un passage obligé. *« Nous devons sécuriser la production tout en répondant aux exigences sociétales et réglementaires, explique-t-il. Et tant sur le marché du biocontrôle que sur celui des biostimulants, le potentiel de progression est énorme, notamment en grandes cultures. »* UPL développe son offre ProNutiva nutrition/santé alliant biostimulant et biocontrôle. Sur céréales dès cette année, pour remplacer le T1, et sur betteraves, colzas, pommes de terre et vigne dès 2022-2023. *« ProNutiva s'intègre pleinement dans la vision "OpenAg" d'UPL, reprend Stéphane Bucamp. Soutien aux pratiques agricoles durables, amélioration des performances économiques des agriculteurs et réponse aux exigences des filières et consommateurs qui cherchent, avec les démarches comme HVE ou CRC, à réduire les produits conventionnels. »*

**Stéphane Bucamp,**  
directeur  
marketing et  
développement  
France



G. Gaudin

**« Nous devons sécuriser la production tout en répondant aux exigences sociétales et réglementaires. »**

Pour Nicolas Crété, directeur commercial France, *« le concept de solutions combinatoires est encore innovant. Il a besoin d'être expliqué sur le terrain et nécessite une adaptation en fonction des territoires et des cultures ».* UPL France a dans ce but renforcé ses équipes régionales à l'automne 2020, avec la nomination de quatre experts biosolutions & concepts innovants.

## ACCOMPAGNER LE TERRAIN

*« Avec notamment Goëmar et la laminarine, qui fêtent respectivement leur 50 et 20 ans cette année, UPL est un acteur historique reconnu sur les biosolutions. Mais plus la distribution et la prescription agricole auront de connaissances sur nos produits, moins les agriculteurs hésiteront à adopter ces solutions alternatives », note Nicolas Crété.* Formations et démonstrations montent en puissance. Le déploiement de ces biosolutions passe également par le travail conduit avec les filières par les trois responsables développement cultures et les huit ingénieurs développement filières. **Q**

## “ ILS NOUS ONT DIT... ”

Dans l'enquête de *Référence agro*, les fournisseurs de produits de biocontrôle ont eu l'occasion de s'exprimer sur les freins et les leviers du déploiement de ces solutions alternatives. Tour d'horizon de leurs réponses.



MZI Life Sciences

### Syngenta

*La stratégie nationale pose un cadre et renforce l'intérêt du biocontrôle ; si l'ensemble des axes sont soutenus et aboutissent, cela peut être très positif pour le développement des solutions.*

### AlgaEnergy

La faible valorisation des produits agricoles sans ou avec moins de résidus dans la chaîne de distribution jusqu'au consommateur constitue un frein notable.

### UPL

*Parmi les leviers du déploiement du biocontrôle figure l'arrivée d'une nouvelle génération d'agriculteurs sensibilisée à la mise en place de pratiques innovantes. L'accélération et la simplification des processus d'obtention des CEPP et des extensions d'usages des produits faciliteraient le déploiement.*

### BASF

*La volonté politique d'aller de l'avant doit se concrétiser par des mesures qui facilitent la mise en marché et l'utilisation des produits de biocontrôle. La réglementation a fait des progrès, mais le délai pour les permis d'expérimentation et l'examen des dossiers restent encore trop lents.*

### Vivagro

La mise en place d'une agriculture plus responsable s'impose dorénavant à nous tous. La bonne mise en œuvre des produits de biocontrôle nécessite un accompagnement technique ; certaines solutions arrivées trop tôt ou mal accompagnées ont vu leur développement ralenti.

### Agrauxine

La stratégie nationale participe à la connaissance du biocontrôle auprès des distributeurs, conseillers, filières mais surtout des agriculteurs. Il y a un travail important de pédagogie à mettre en place à tous les niveaux.

### Sumi Agro

*C'est un cercle vertueux : plus il y aura de solutions, plus elles seront utilisées, et plus elles entreront dans les habitudes.*

### De Sangosse

*Dès lors que la promesse technique est tenue et que la mise en œuvre est simple, les utilisateurs n'hésitent pas à faire évoluer leurs programmes et à réduire la quantité de matières actives chimiques au profit de solutions plus vertueuses.*

### Koppert

Nous observons beaucoup d'attente du marché, mais la réglementation constitue un réel frein. Réglementairement, les produits de biocontrôle sont toujours associés aux phytos chimiques ; c'est entre autres le cas pour la séparation du conseil et de la vente.



Sumi Agro

## Certis

Le développement des produits de biocontrôle va demander des changements en profondeur au niveau du conseil et de l'agriculteur. La substitution simple reste une exception, d'où le besoin d'explication et de vulgarisation auprès des agriculteurs.

## Idai Nature

*Les lois qui régissent l'enregistrement des produits de lutte biologique doivent être mieux définies.*

## Oro Agri

Le soutien à l'innovation est indispensable pour trouver des solutions mais également pour apprendre à les positionner de façon optimale et amener les preuves suffisantes.

## Andermatt

*Les leviers de déploiement du biocontrôle résident dans le développement de l'offre produits, pour couvrir un maximum d'usages, et dans des mesures réglementaires incitatives.*

## Alltech Crop Science

Pour construire une approche stratégique holistique qui protège les cultures et augmente la rentabilité, il faut intégrer une nutrition proactive en première ligne, la stimulation des défenses naturelles en traitement de fond dès les premiers stades et tout au long du cycle, et les biopesticides puis pesticides comme dernières lignes de défense.

## Nufarm

*Le levier principal de déploiement réside dans le développement de l'offre et l'arrivée de solutions plus efficaces, plus faciles à utiliser, et adaptées aux problématiques et cultures principales.*

## Ascenza

Pour qu'un plus grand nombre d'utilisateurs fasse confiance aux solutions de biocontrôle, il est nécessaire de mettre à disposition toujours plus de données techniques et de résultats.



Cérence

## Belchim Crop Protection

*L'ensemble des acteurs économiques de la filière est sensible au déploiement de l'offre des produits de biocontrôle ; le secteur est promu à une forte croissance dans les années futures.*

## Cérence

Le consommateur est à l'écoute et est attentif, donc il y a un engagement important. Les démarches de type HVE constituent de véritables leviers de déploiement.

## Action Pin

*Il faut accompagner les entreprises, faciliter la recherche et l'accessibilité au marché pour que les grandes cultures rattrapent leur retard dans le déploiement du biocontrôle.*

## Olmix

La distribution a bien intégré la diminution des IFT, d'où une attente d'évolutions de la réglementation. Aujourd'hui, les méthodes d'évaluation demeurent inadaptées et les délais de mise en marché sont très longs.

## M2i Life Sciences

*L'autorisation du piégeage de masse par phéromones est un atout pour généraliser les usages de biocontrôle. Pour poursuivre dans cette dynamique, il faudrait accélérer les délais de mise sur le marché des solutions avec, entre autres, une harmonisation des démarches sur tout le territoire européen.*

# Beloukha®



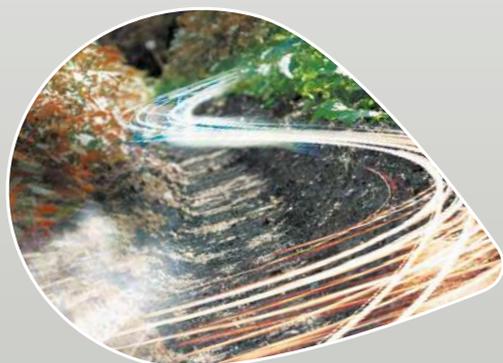
BIOCONTRÔLE

## Naturel et rapide

Maîtrise des adventices  
et des rejets des  
**cultures fruitières**



Défanage  
de la **pomme de terre**



Maîtrise des adventices  
**traitements généraux**



Maîtrise des adventices  
et épamprage de la **vigne**



 **BELCHIM**  
C R O P P R O T E C T I O N

Beloukha (AMM 2140255) 680 g/l acide pélargonique, formulation EC. Marque déposée Belchim Crop Protection NV. Détenteur homologation : Jade. P264 Se laver soigneusement les mains après manipulation. P280 Porter des gants de protection, des vêtements de protection, un équipement de protection des yeux, un équipement de protection du visage. P302+P352 en cas de contact avec la peau : Laver abondamment à l'eau et au savon. P305+P351+P338+P310 en cas de contact avec les yeux : Rincer avec précaution à l'eau pendant plusieurs minutes. Enlever les lentilles de contact si la victime en porte et si elles peuvent être facilement enlevées. Continuer à rincer. Appeler immédiatement un centre antipoison ou un médecin. P332+P313 En cas d'irritation cutanée: consulter un médecin. P362+P364 Enlever les vêtements contaminés et les laver avant réutilisation. Spe2 Pour protéger les organismes aquatiques, ne pas appliquer sur sol artificiellement drainé ayant une teneur en argile supérieure ou égale à 45% et ne pas appliquer ce produit de novembre à février pour les usages "Traitements généraux, désherbage, interculture, jachères et destruction de culture" Spe3 Pour protéger les organismes aquatiques, respecter une ZNT de 5m par rapport aux points d'eau. Spe8 Pour protéger les abeilles et autres insectes pollinisateurs, ne pas utiliser en présence d'abeilles et autres pollinisateurs, ne pas appliquer lorsque des adventices en fleur sont présentes. Pour les usages autorisés, doses, conditions et restrictions d'emploi, cf l'étiquette ou [www.phytodata.com](http://www.phytodata.com). Distribué par Belchim Crop Protection, 3 allée des Chevreuils 69380 Lissieu. T. 04 78 83 40 66. [www.belchim.fr](http://www.belchim.fr) Agrément NC00838 Distribution de produits phytopharmaceutiques à des utilisateurs professionnels. Mars 21



Danger.  
H315 Provoque une irritation cutanée.  
H318 Provoque de graves lésions des yeux.  
EUH401 Respecter les instructions d'utilisation pour éviter les risques pour l'homme et l'environnement.

**PRODUITS POUR LES PROFESSIONNELS : UTILISEZ LES PRODUITS PHYTOPHARMACEUTIQUES AVEC PRÉCAUTION.  
AVANT TOUTE UTILISATION, LISEZ L'ÉTIQUETTE ET LES INFORMATIONS CONCERNANT LE PRODUIT.**

# LA DISTRIBUTION garde le cap

**Pas question de ralentir la dynamique engagée ces dernières années. Coopératives et négoce multiplient les essais pour enrichir leur gamme de solutions de biocontrôle. Mais faute de produits sur certains marchés, l'offre reste parfois faible. Pourtant la demande des agriculteurs est là. La formation des équipes terrain reste primordiale pour accompagner au mieux le déploiement de ces spécialités.**

Par **Elena Blum** et **Anne Gilet**

**P**as de doute, le biocontrôle s'impose de plus en plus dans les gammes des coopératives et des négoce. Principal frein pour accroître cette dynamique ? Le nombre de solutions disponibles. Les cultures spécialisées restent aujourd'hui encore mieux couvertes que les grandes cultures. Mais qu'à cela ne tienne, les équipes R&D des entreprises multiplient les essais pour répondre à la demande grandissante des agriculteurs. « *Nos adhérents se tournent vers nous pour trouver des alternatives aux produits "classiques", dont l'offre est amenée encore à se réduire, confirme Virginie Quinet, chef marché protection des plantes pour les cultures spécialisées au sein d'InTerra Pro. À charge pour nous de référencer les solutions les mieux adaptées aux besoins et aux enjeux de chaque territoire.* »

## TRIER, TESTER, ACCOMPAGNER

En matière de biocontrôle, tout commence par un tri, « *pour repérer ce qui est homologué ou non, efficace ou non, et ainsi limiter les déceptions, précise Virginie Quinet. Beaucoup de produits n'ont pas d'AMM. Or pour nous, la clé d'entrée reste le réglementaire pour s'assurer de l'innocuité des produits. Reste ensuite à tester leurs performances dans nos propres conditions de culture* ». Mais là encore, utiliser un produit de biocontrôle



L'utilisation de solutions de biocontrôle nécessite un changement profond de l'approche de la protection des cultures. Cela s'apprend !

demande de revoir totalement la façon d'appréhender la protection des plantes. « *Efficacité, positionnement, conditions d'utilisation... les spécialités de biocontrôle sont, en général, plus compliquées à*

*utiliser, poursuit-elle. Moins persistantes, agissant par contact, plus sélectives... la qualité et le stade d'application doivent être ajustés pour viser une efficacité optimale. Il s'agit d'un changement profond de notre approche de la protection des cultures. Cela s'apprend ! Nos équipes techniques doivent être formées pour, à leur tour, mieux accompagner les agriculteurs dans l'utilisation de ces produits.* »

**Sébastien Carrière,**  
Unicor



**« L'attente des agriculteurs en solutions alternatives est forte, notamment pour ceux impliqués dans des filières de qualité, sous label. »**

## DES ESSAIS POUR ACCÉLÉRER LE DÉPLOIEMENT

Chez Soufflet Vigne, les expérimentations ont commencé dès 2009. Laurent Paupelard, directeur technique et développement, décide ...

alors de tester le bicarbonate de potassium, qui avait fait ses preuves contre l'oïdium du cassis et s'est révélé efficace pour la vigne. « *Le produit n'était pas homologué, tout le monde était un peu interloqué. Nous avons poursuivi nos expérimentations, et aujourd'hui nous proposons entre 15 et 20 produits de biocontrôle et 20 % des surfaces de nos clients sont maîtrisées par le biocontrôle.* » Les essais menés en cultures spécialisées et en viticulture aident bien évidemment à accélérer leur déploiement en grandes cultures. « *Les passerelles entre les différentes équipes sont permanentes, confirme Virginie Quinet. Au sein d'InTerra Pro, les solutions de biocontrôle pèsent aujourd'hui près de 30 % de notre chiffre d'affaires appro. Une part de marché qui devrait continuer à progresser.* »

## LE PRIX RESTE UN FREIN

Pour être efficaces, ces spécialités doivent être bien positionnées. Ainsi, Stéphane Rolland, technico-commercial pour le groupe Perret, hésite à proposer certains produits, compliqués à utiliser. Autre frein pour déployer massivement ces solutions, leur prix. Certaines solutions de biocontrôle



Stéphane Rolland,  
Perret

**« Les viticulteurs sont demandeurs de biocontrôle. La confusion sexuelle, pour limiter les usages d'insecticide, se développe extrêmement vite. Dans notre secteur, près d'une exploitation sur dix y a recours. »**

## LA FORMATION SUR LE BIOCONTRÔLE SE DÉPLOIE, MÊME EN DISTANCIEL

L'offre de formation spécifique au biocontrôle ne cesse de grandir. Depuis 2017, l'Académie du biocontrôle et de la protection intégrée et l'organisme de formation Leno mettent en place deux types de formations : une formation inter-entreprise, proposant des contenus prédéfinis à des salariés de diverses structures (coopératives, négoce, associations, sociétés de R&D, instituts de recherches, semenciers) et des formations intra-entreprises, pour une seule et même organisation souhaitant former ses collaborateurs. « *L'idée est de faire de la dentelle, indique Cédric Bertrand, président de l'Académie du biocontrôle. La formation est conçue sur mesure pour répondre aux attentes de l'entreprise.* » Depuis le début de la crise de la Covid-19, les formations en présentiel se sont interrompues, mais des masterclass, en distanciel, ont vu le jour en remplacement des formations inter-entreprises. L'inscription coûte 350 € HT et permet d'accéder à deux journées de formation animées par un chercheur de l'Académie du biocontrôle.

coûtent, pour un même usage, en moyenne 15 à 20 % plus cher que les produits phytosanitaires classiques. « *Cette année, dans mon secteur (autour de Bagnols-sur-Cèze, ndlr), une majorité des viticulteurs a été impactée par le gel, et la plupart ne sont pas assurés. La trésorerie des exploitations va être très tendue et il est fort à parier qu'ils investiront avant tout dans les traitements les moins chers* », confie-t-il.

## RÉDUIRE LES IFT

La séparation du conseil et de la vente pourrait aussi limiter le déploiement du biocontrôle. Laurent Paupelard indique : « *Aujourd'hui, nous n'avons plus le droit de conseiller des produits phytosanitaires en dehors des produits de biocontrôle. Mais ces derniers sont souvent associés à des doses réduites de produits conventionnels. Nous nous refusons à conseiller un produit de biocontrôle seul, car cela nous engage en cas de baisse de rendement* ». Seules exceptions, les préconisations qui entrent dans le cadre d'Opt'IFT, une fiche action CEPP déposée par Soufflet Vigne, et qui permet de diminuer l'Indice de fréquence de traitements (IFT) des fongicides de 35 % et d'obtenir 2,6 CEPP par hectare. Enfin, Laurent Paupelard



Virginie Quinet,  
InTerra Pro

**« Utiliser un produit de biocontrôle demande de revoir totalement la façon d'appréhender la protection des plantes. Chaque mode d'emploi est à construire. »**

considère que la complexité réglementaire constitue un obstacle au développement du biocontrôle : « *Les agriculteurs ne comprennent pas pourquoi certains produits comme le cuivre sont utilisables en agriculture biologique et ne sont pas qualifiés de biocontrôle. Il faudrait une liste complète et unique des produits qui n'ont pas ou peu d'impact sur l'environnement* ».

## IDENTIFIER LES ASSOCIATIONS LES PLUS PERTINENTES

Chez Unicor aussi, les équipes techniques mettent chaque année des plateformes d'essais pour tester les différentes spécialités du marché. « *Tout ce que nous proposons dans notre gamme, ...*

## LE BIOCONTRÔLE, AU COEUR DE "MY GREEN TRAINING BOX"

En février 2020, AkiNao, Leno, l'université italienne de Cagliari et le Conseil supérieur de recherche scientifique espagnol, en partenariat avec IBMA, IBMA France et l'Académie du biocontrôle lancent sur la plateforme "My green training box" des formations gratuites sur le développement durable, dont cinq sont dédiées au biocontrôle (notions générales, R&D, réglementation, protection biologique intégrée et plantes médicinales et aromatiques). « Sur les 1 500 personnes qui ont suivi des formations sur My green training box - principalement des professionnels des industries du biocontrôle, des étudiants, des techniciens agricoles et des enseignants - la moitié s'est intéressée à celles sur le biocontrôle », précise Annabel Levert, présidente d'AkiNao et responsable de la plateforme. Pour permettre une montée en compétences des utilisateurs, de nouvelles formations, plus techniques et par filière devraient voir le jour.



Laurent Paupelard, Soufflet Vigne

« Nous proposons entre 15 et 20 produits de biocontrôle et 20 % des surfaces de nos clients sont désormais protégées par ces spécialités. »

nous l'avons testé, explique Sébastien Carrière, directeur du pôle distribution pour la coopérative aveyronnaise. Certains essais sont conduits avec notre union d'appro Unisud. L'enjeu est de référencer des solutions qui apportent un réel plus en termes de rendement et d'identifier celles qui, associées à des produits de synthèse classiques, sont les plus pertinentes pour nos

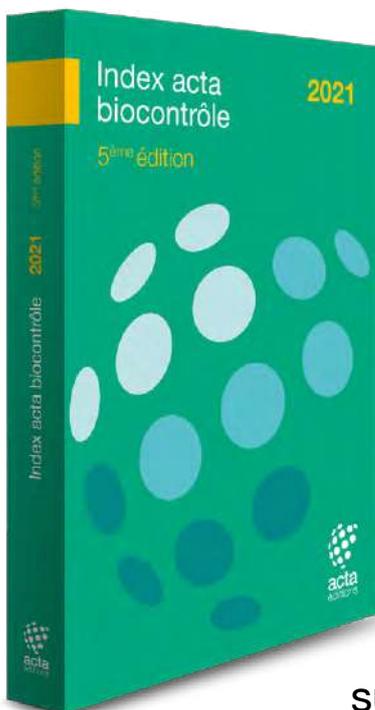
agriculteurs. » En parallèle de tout ce travail sur le biocontrôle, Unicor n'oublie pas les autres solutions alternatives comme les biostimulants, le travail du sol, l'agronomie... « La solution se trouve sans aucun doute dans la combinaison de ces multiples options. Notre objectif est aussi de jouer la transversalité entre les différentes branches du groupe

pour profiter de l'expertise de chacun. Nos spécialistes machinisme ont par exemple beaucoup à nous apprendre sur tout l'aspect travail du sol et désherbage mécanique. Les enjeux sont de taille car de plus en plus de filières, sous label notamment, exigent de recourir à ces alternatives. Leur demande se précise, celle de nos adhérents également. »



## Tous les outils pour adopter les solutions de biocontrôle

### Le guide complet pour comprendre et bien utiliser le biocontrôle



- **Notions essentielles** à connaître sur le biocontrôle : définitions, réglementation...
- **Nouveautés !**
  - Les substances de base, des solutions alternatives complémentaires
  - Une nouvelle classification pour optimiser le suivi des résistances
- **12 fiches exemples** d'utilisation sur le terrain
- **Répertoire actualisé des produits :** macro et micro-organismes, phéromones, substances naturelles, pièges, panneaux attractifs
- Repérage simple des **produits utilisables en agriculture biologique et autorisés dans les jardins**

Édition 2021

Toutes les informations sur [www.acta-editions.com](http://www.acta-editions.com)

### L'application mobile Index acta



Un accès en temps réel aux informations réglementaires sur les produits phytopharmaceutiques

Le +

Recherche dédiée aux produits de biocontrôle ou utilisables en agriculture biologique

# UNE R&D fortement mobilisée

Tous les moyens sont mis en œuvre pour offrir au terrain le maximum de produits de biocontrôle : les budgets de recherche et développement dédiés sont en hausse chez les fournisseurs. Ces derniers se mobilisent également pour accompagner leurs solutions. L'objectif est d'affiner les positionnements et de participer au changement de modèle de la protection des cultures.

Par **Gaëlle Gaudin**

L'offre de produits de biocontrôle monte en puissance. Les investissements en recherche et développement aussi. Selon une enquête menée entre décembre

2020 et janvier 2021 par l'Association française des entreprises de produits de biocontrôle (IBMA France) auprès de ses adhérents, le budget annuel dédié à la R&D sur le biocontrôle représente 10 à 14 %

du chiffre d'affaires biocontrôle. Soit un budget R&D biocontrôle "total France" estimé entre 20 et 30 M€ en 2019. « Les deux tiers des adhérents ayant répondu informent d'un budget en hausse, ce qui confirme une réelle dynamique, précise Céline Barthet, présidente d'IBMA France. Toutes annoncent travailler sur les grandes cultures et la vigne. 89 % d'entre elles ont une R&D ciblée sur la pomme de terre, 79 % sur l'arboriculture et 74 % sur les betteraves et les cultures légumières (voir graphique ci-contre). »

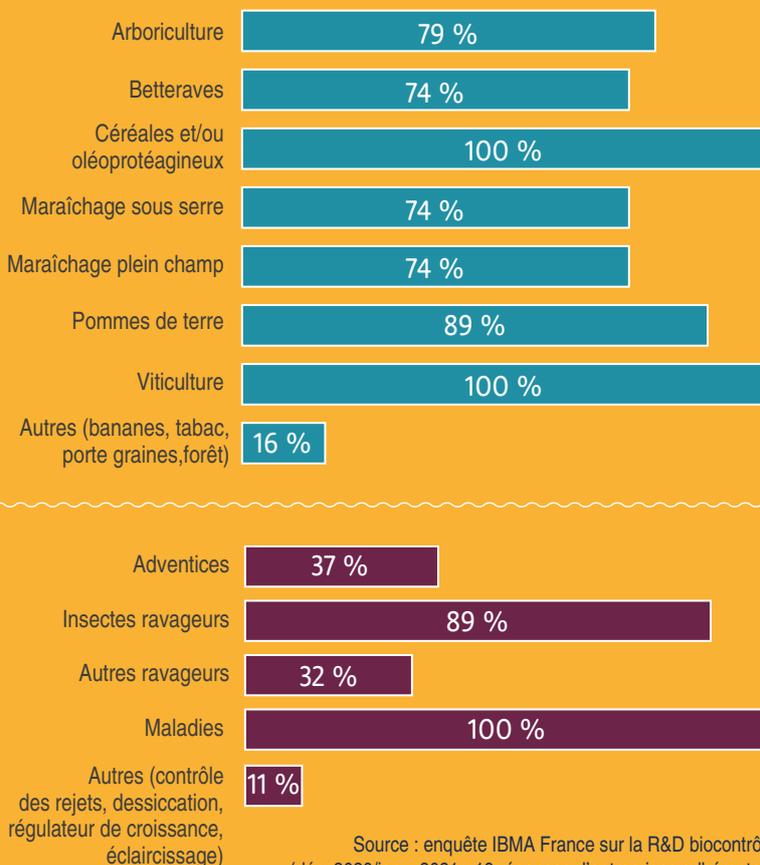
## LES GRANDES CULTURES BIEN TÔT D'AVANTAGE FOURNIES ?

La lutte contre les maladies fait l'objet de recherches pour toutes les entreprises. Viennent ensuite les insectes (89 % des entreprises), les adventices (37 %) et les autres ravageurs tels que les limaces (32 %). 95 % des structures ont une activité de R&D sur les substances naturelles, 70 % sur les micro-organismes, 45 % sur les médiateurs chimiques et 35 % sur les macro-organismes.

« Apporter du biocontrôle sur les grandes cultures, qui n'ont pas encore beaucoup de solutions hormis certaines comme le phosphate de fer et le soufre, reste le challenge des prochaines années », ...

### LES GRANDES CULTURES ET LA VIGNE EN TÊTE DES RECHERCHES

100 % des entreprises ayant répondu à l'enquête d'IBMA France informent mener une recherche et développement sur les grandes cultures et la vigne. La lutte contre les maladies fait également partie des priorités.



Source : enquête IBMA France sur la R&D biocontrôle (déc. 2020/janv. 2021 - 19 réponses d'entreprises adhérentes)

# Engagés à vos côtés pour la protection de vos cultures

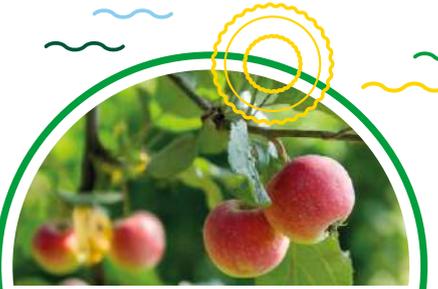
Nufarm est votre partenaire pour une agriculture productive, responsable et rentable



Une gamme variée de **produits cupriques** contre les maladies fongiques



**Huile essentielle d'orange douce** polyvalente (insecticide, fongicide)



**Micro-organismes (*A.pullulans*)** contre les maladies de conservation et le feu bactérien

- **Des solutions** pour tous les modèles d'agriculture
- Une **large gamme de produits** conventionnels, de biocontrôle et biostimulants
- Une **équipe professionnelle** à vos côtés

Faites confiance à Nufarm  
et prenez contact avec nos équipes

[www.nufarm.com/fr](http://www.nufarm.com/fr)  
[agrifrance@nufarm.com](mailto:agrifrance@nufarm.com)

 **Nufarm**

Grow a better tomorrow

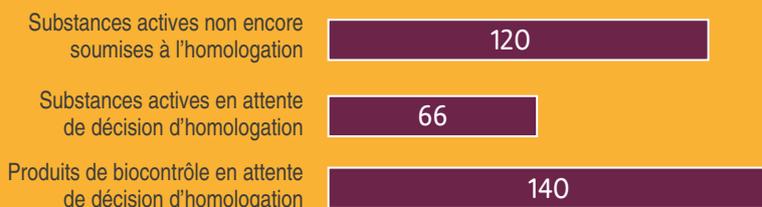
Avant toute utilisation, assurez-vous que celle-ci est indispensable. Privilégiez chaque fois que possible les méthodes alternatives et les produits présentant le risque le plus faible pour la santé humaine et animale et pour l'environnement, conformément aux principes de la protection intégrée, consultez <http://agriculture.gouv.fr/ecophyto> - Pour les usages autorisés, doses, conditions et restrictions d'emploi se référer à l'étiquette du produit et / ou [www.phytodata.com](http://www.phytodata.com). Nufarm SAS - Immeuble West Plaza, 11 rue du Débarcadère 92700 Colombes - Tél. 01 40 85 50 50 . Distributeur de produits phytopharmaceutiques pour les utilisateurs professionnels. Numéro d'agrément IF00008.

**PRODUITS POUR LES PROFESSIONNELS : UTILISEZ LES PRODUITS PHYTOPHARMACEUTIQUES AVEC PRÉCAUTION. AVANT TOUTE UTILISATION, LISEZ L'ÉTIQUETTE ET LES INFORMATIONS CONCERNANT LE PRODUIT.**

## UNE OFFRE EUROPÉENNE PROMETTEUSE

Selon l'enquête d'IBMA Global auprès de ses adhérents européens, 66 substances actives de biocontrôle sont en attente de décision d'homologation et 120 devraient bientôt y être soumises. Le nombre de produits en attente d'AMM s'élève à 140.

En France, l'enquête d'IBMA révèle que le nombre de solutions de biocontrôle en développement serait de 20 en 2021 et de 68 après 2022. À l'horizon 2025, 35 nouvelles substances actives sont attendues et 30 au-delà.



Source : enquête Europe auprès des membres d'IBMA Global - Avril 2020

souligne Ronan Goff, directeur général de Certis France. Comme la majorité des sociétés fournisseurs de solutions, Certis s'y affaire. « *Nous avons un programme européen de développement qui teste, parmi tous nos produits et innovations, ceux qui pourraient être efficaces sur grandes cultures. Mais les autorisations de mise sur le marché ne sont pas espérées avant 2024.* »

## L'ACCOMPAGNEMENT SE RENFORCE

Tous les acteurs s'accordent sur le fait que l'utilisation de produits de biocontrôle exige encore de la pédagogie. Le modèle historique de la protection des plantes, calqué sur l'usage de produits conventionnels, résiste chez bon nombre de distributeurs et d'agriculteurs. L'enquête menée par *Référence agro* auprès des fournisseurs de solutions révèle que ces derniers ne lésinent pas sur l'accompagnement de leurs produits. Équipe terrain spécialisée renforcée, accompagnement à la mise en place d'essais et à leur interprétation, journées techniques dédiées, développement d'OAD spécifiques, formations des distributeurs et agriculteurs...

tout est mis en œuvre pour que ces solutions alternatives soient testées avec des protocoles pertinents, pour que les mentalités changent et que ces produits soient davantage adoptés.

## TROUVER LE POSITIONNEMENT OPTIMAL

« *Un produit de biocontrôle ne remplace pas systématiquement un conventionnel, son positionnement nécessite une réflexion sur l'itinéraire cultural et le recours à des solutions combinatoires incluant la biostimulation par exemple,* souligne Hugo Bony, directeur général d'Agrauxine. *En France, nous nous focalisons encore trop sur l'éradication à tout prix de tout parasite. Il faut évoluer vers une approche technico-économique : quelle stratégie pour quel rendement. Il faut également mettre plus en avant la contribution des solutions de biocontrôle au respect de cahiers des charges ambitieux permettant une meilleure valorisation, par exemple au travers du "zéro résidu de pesticides" qui se développe.* »

Agrauxine fait partie des membres fondateurs de la Chaire ...



Sumi Agro

Thierry Castel,  
président de Sumi Agro France

## À CHAQUE SOLUTION SON PROPRE CADRE EXPÉRIMENTAL

*La mise en place des essais de solutions de biocontrôle est encore trop souvent ancrée sur des schémas décisionnels calqués sur les produits phytosanitaires conventionnels, avec la revendication de la protection absolue. Or ces solutions demandent à être utilisées dans une logique de contrôle et être testées avec des protocoles adaptés, en combinaison avec d'autres moyens de lutte, et en réfléchissant au positionnement adéquat au sein de l'itinéraire complet, selon les bioagresseurs ciblés. Il n'existe pas de recette universelle, chaque produit de biocontrôle définit son propre cadre expérimental. Une approche au cas par cas s'avère donc indispensable. Les sociétés connaissent les performances des solutions qu'elles fournissent, mais doivent affiner les contenus de protocole avec chaque distributeur, en fonction notamment du contexte régional. Les réflexions menant au positionnement le plus adéquat exigent plus de temps qu'avec des produits conventionnels. Toute innovation requiert une adaptation. L'usage de la confusion sexuelle en arboriculture ou des phosphonates en vigne, par exemple, n'a pas été définitivement arrêté du jour au lendemain.*





**Céline Barthet,**  
présidente d'IBMA France

## LES DÉLAIS D'HOMOLOGATION DES SUBSTANCES ACTIVES DOIVENT ÊTRE RÉDUITS

*Nous allons tirer la sonnette d'alarme : les délais d'homologation pour les substances actives sont extrêmement longs. En raison du Brexit et de l'apport croissant de nouvelles substances actives, il faut désormais attendre trois ans pour pouvoir juste déposer un dossier auprès d'un État*

*membre. Ce dernier doit ensuite évaluer la substance active et porter le dossier au niveau européen. Ces délais sont très préjudiciables pour les sociétés, notamment les plus petites. Rappelons que dix années sont déjà nécessaires entre la découverte d'une substance active et la mise en marché d'un produit : 2 à 3 ans pour générer des données sur la substance, 2 à 3 ans pour obtenir l'approbation de la substance, 3 à 4 ans pour que l'autorisation de mise sur le marché (AMM) du produit soit délivrée. En France, un guichet unique et une procédure accélérée sont mis en place pour l'obtention des AMM des produits de biocontrôle. Des délais réglementaires existent, même s'ils sont encore le plus souvent dépassés. Pour le dépôt de substances actives, en revanche, aucune réglementation ni procédure spécifiques au biocontrôle n'existent. Les États membres que l'on sollicite pour porter le dossier ne sont pas tenus de nous répondre positivement.*

Bio4solutions de l'Ensaia, l'École d'ingénieurs en agronomie et industries alimentaires de l'Université de Lorraine. Cette chaire, lancée en octobre 2020, a pour objectif d'accompagner la transition de l'agriculture d'un modèle hérité de la révolution verte à un modèle agroécologique via la formation de professionnels de l'agriculture aux nouvelles stratégies de protection et de nutrition des plantes. « Nous travaillons, au sein de cette chaire, à l'élaboration d'une grille d'analyse qui permette aux conseillers d'évaluer avec l'agriculteur les solutions à disposition, conventionnelles ou biocontrôle, en prenant en compte toutes les dimensions : prix, efficacité, résidus, restrictions d'usage..., informe Hugo Bony. Nous souhaitons promouvoir l'envie d'un autre modèle de production. »

ENQUÊTE EXCLUSIVE  
RÉFÉRENCE agro

## L'OFFRE PRODUITS ET L'ACCOMPAGNEMENT TERRAIN SE RENFORCENT

Source : Sociétés ayant répondu au questionnaire de Référence agro (N.B. : certaines d'entre-elles n'ont pas souhaité mettre en avant leurs produits à venir pour des raisons de confidentialité).

| SOCIÉTÉ        | PRODUITS ATTENDUS   | ACCOMPAGNEMENT PRODUITS  |
|----------------|---|--|
| ACTION PIN<br> |   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Dossiers techniques sur l'efficacité des solutions selon les cibles et les cultures</li> <li>Formation sur le biocontrôle dispensée par les équipes commerciales auprès de la distribution et des agriculteurs</li> <li>Guide d'utilisation des fongicides soufre en grandes cultures (sur la pression, les volumes d'eau, les pratiques, les consignes de nettoyage, etc.)</li> <li>Vidéo tuto reprenant ce guide d'utilisation en images</li> <li>Communication vers les riverains à disposition des agriculteurs</li> </ul>  |
|                |   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Nouvelle version de la vidéo tuto sur un format court, éducatif, simple et pertinent pour les agriculteurs</li> </ul>   |
| AGRAUXINE<br>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Fongicide grandes cultures</li> </ul>          | <ul style="list-style-type: none"> <li>Équipe de vente de 5 personnes dédiée au développement des biosolutions</li> <li>Préconisations pour une utilisation optimale des produits, partages de données techniques avec la distribution</li> <li>Accompagnement à la mise en place d'essais et à leur interprétation</li> <li>Journées techniques dédiées</li> <li>Visites d'usine et du centre de recherche et développement</li> <li>Encouragement au changement de modèle auprès des dirigeants et techniciens de la prescription et de la distribution agricole, avec la Chaire Bio4Solutions (ENSAIA - Université de Lorraine), aux côtés d'acteurs publics et privés</li> </ul> |
|                | <ul style="list-style-type: none"> <li>Fongicide en traitement de semences</li> </ul> |  |

Produits référencés dans une fiche-action CEPP  
 Mise en avant de produits dans le Contrat de solutions

PRODUITS ATTENDUS :  
■ Dans les 2 prochaines années Au-delà des 2 ans

ACCOMPAGNEMENT PRODUITS :  
■ Actuel à venir



# Nous l'avons sous biocontrôle®

**Acaricides**

**Insecticides**

**Fongicides**

**idainature®**

— A ROVENSA COMPANY —

**ORO AGRI®**

— A ROVENSA COMPANY —



**ROVENSA**

— WELL BALANCED AGRICULTURE —

Un leader mondial des solutions  
durables pour l'agriculture

[IDAINATURE.COM](http://IDAINATURE.COM)

[OROAGRI.EU](http://OROAGRI.EU)

[ROVENSA.COM](http://ROVENSA.COM)



# OFFRE PRODUITS

| SOCIÉTÉ  | PRODUITS ATTENDUS   | ACCOMPAGNEMENT PRODUITS   |
|--|---|---|
| <b>AGRI SYNERGIE</b><br>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Extensions d'usages pour Sokalciarbo WP/Baikal WP sur de nouvelles cultures et cibles</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Accompagnement technique sur le terrain à travers le réseau commercial</li> <li>• Mise en place de journées techniques (Agridays) dédiées à l'utilisation de Sokalciarbo WP/Baikal WP</li> </ul>   |
| <b>ALGAENERGY</b>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Fongicide vigne, tomate, fraise</li> <li>• Extensions d'usages sur différentes cultures</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Fiches techniques</li> <li>• Journées de formation avec partenaires de la distribution</li> <li>• Forum technique agriculteurs</li> </ul>  |
| <b>ALLTECH</b>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Spécialités à base d'extraits de plantes</li> <li>• Inoculant anti-fongique</li> <li>• 3 nouvelles matières actives : métabolites bactériens, pari cellulaire de levure, micro-organisme</li> <li>• Insecticides</li> <li>• Herbicide</li> <li>• Nématicide</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Appui scientifique via un laboratoire de nutriginomique et des chercheurs dédiés au centre de bioscience européen de Dunboyne, Irlande</li> <li>• Supports marketing pour les distributeurs</li> <li>• Équipe d'agronomes à travers l'Europe et expertise mondiale (témoignages, résultats d'essais, cas types...)</li> </ul>  |
| <b>ANDERMATT</b><br>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Homologation définitive et/ou extensions d'usages pour le fongicide Curatio (arboriculture et vigne), le fongicide Vitisan (vigne, arboriculture et cultures légumières) et l'insecticide Neemazal-T/S</li> <li>• Insecticides VAM</li> <li>• Fongicides</li> <li>• Herbicide</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Équipe de promoteurs présente sur les principales régions VAM</li> <li>• Formations techniques</li> <li>• Mise en place d'essais prescription et distribution, démonstration agriculteur...</li> </ul>   |
| <b>ASCENZA (GROUPE ROVENSA)</b><br>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Fongicide avec effet stimulateur sur céréales</li> <li>• Fongicide vigne, arboriculture et cultures légumières</li> <li>• Fongicide vigne et arboriculture</li> <li>• Insecticide à action aphicide et acaricide en arboriculture et cultures légumières</li> <li>• Insecticide vigne, arboriculture et cultures légumières</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Création d'un poste dédié d'expert technique biosolutions pour accompagner les distributeurs partenaires</li> <li>• Mise en place d'essais avec des distributeurs partenaires sur toute la France pour l'acquisition de données techniques</li> <li>• Supports techniques pour la bonne utilisation des solutions de biocontrôle (fiches et guides techniques)</li> <li>• Mise en place d'essais sur le terrain en région pour accompagner les distributeurs dans l'intégration des biosolutions dans les programmes</li> </ul>  |
| <b>BASF</b><br>                  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Insecticide légumes</li> <li>• Fongicide arboriculture</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Travail sur les recommandations d'utilisation des produits en fonction des conditions locales, les itinéraires techniques, les gains d'IFT</li> <li>• Intégration des solutions dans des programmes adaptés à leur spécificité (mode d'action, préventif...) en combinaison avec des produits conventionnels, et dans des itinéraires techniques en combinaison avec d'autres leviers (plantes compagnes, dates de semis adaptés...)</li> <li>• Animation et accompagnement auprès de la distribution et de leurs adhérents pour communiquer sur les solutions et affiner les préconisations en fonction des programmes locaux de protection des plantes</li> <li>• Accompagnement dans la valorisation de ces solutions avec le support de la presse et témoignages d'utilisateurs</li> </ul> |
| <b>BAYER</b><br>                 | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Fongicide vigne</li> <li>• Extensions d'usages fongicides en grandes cultures</li> <li>• Piège contre <i>Drosophila Suzukii</i></li> <li>• Insecticide polycultures</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Colloques dédiés</li> <li>• Information et formation : documentations techniques, émission mensuelle sur le biocontrôle...</li> </ul>  |
| <b>BELCHIM CROP PROTECTION</b><br>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Développements/extensions d'usages sur les solutions actuelles homologuées</li> <li>• Fongicides en vigne, arbo, cultures légumières et grandes cultures</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Nouvel OAD pour indiquer les plages horaires optimales pour Beloukha et fournir un conseil de saison adapté en fonction de la culture choisie</li> <li>• Station d'expérimentation et équipe R&amp;D dédiées au biocontrôle</li> <li>• Démonstrations techniques aux champs et aux vignobles</li> <li>• Communication auprès des distributeurs et des agriculteurs via présence sur les salons, notices, site internet, presse spécialisée...</li> </ul>   |
| <b>BIOLINE AGROSCIENCES</b><br>  |   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Accompagnement terrain par une équipe de spécialistes techniques</li> <li>• Application mobile Bioline App : informations sur les produits/solutions, les programmes + interactions avec les techniciens</li> <li>• Application Geolnsecta pour s'informer de l'arrivée des ravageurs</li> </ul>   |

 Produits réferencés dans une fiche-action CEPP

 Mise en avant de produits dans le Contrat de solutions

PRODUITS ATTENDUS :

 Dans les 2 prochaines années

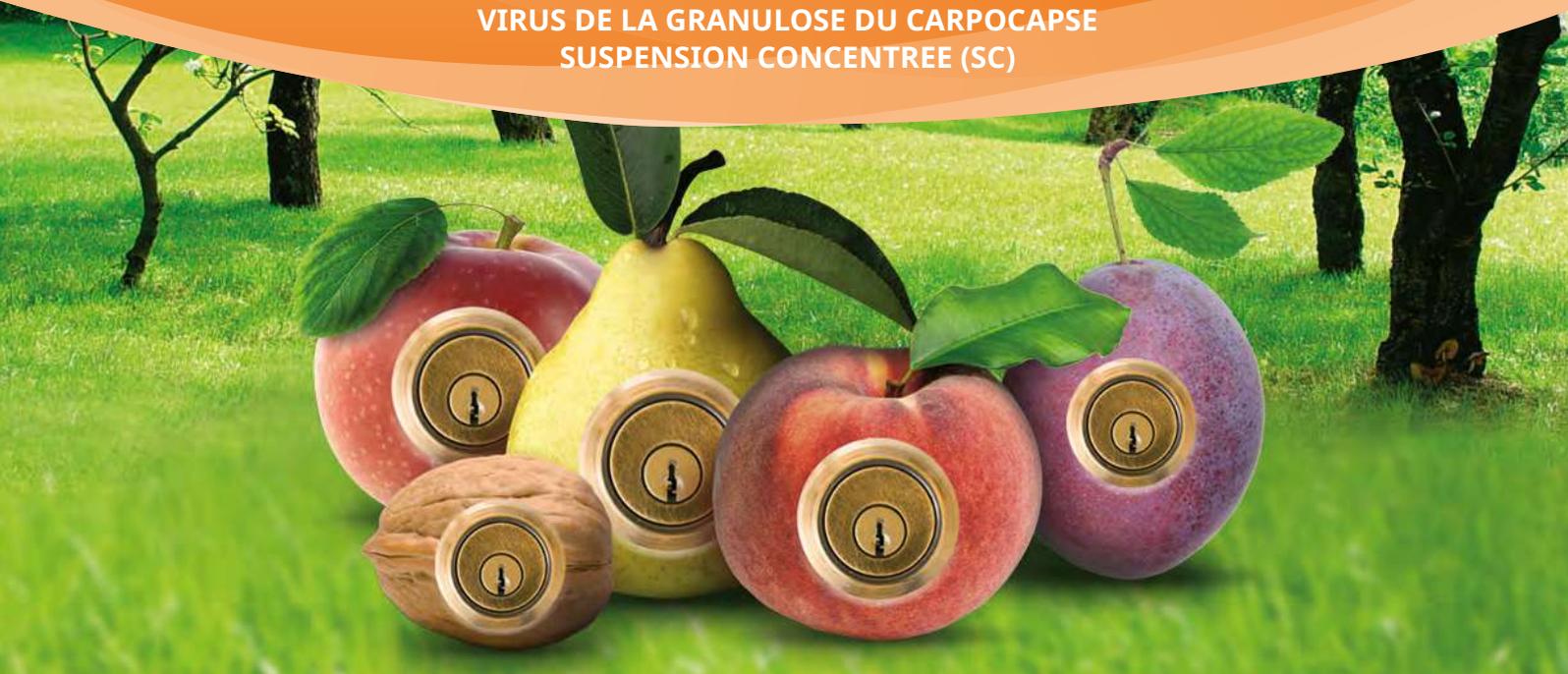
 Au-delà des 2 ans

ACCOMPAGNEMENT PRODUITS :

 Actuel  à venir

# CARPOVIRUSINE® 2000 CARPOVIRUSINE® EVO2

VIRUS DE LA GRANULOSE DU CARPOCAPSE  
SUSPENSION CONCENTREE (SC)



## I N S E C T I C I D E D E B I O C O N T R O L E



### LA REFERENCE DURABLE CONTRE LE CARPOCAPSE ET LA TORDEUSE ORIENTALE DU PECHER

La solution sans contrainte :

- DAR 3 jours
- Formulation prête à l'emploi
- 2 souches différentes au service du management des résistances.
- Délai de rentrée sur la parcelle : 48 heures après la fin de la puvérisation.
- Utilisable sur pommes, poires, pêches, abricots, noix et prunes\*.

\*uniquement sur Carpovirusine® evo2

UPL France est titulaire de l'agrément phytosanitaire N°9200008 : Distribution de produits phytopharmaceutiques à des utilisateurs professionnels. Carpovirusine® EVO2 : AMM n°2210081 - marque déposée Arysta LifeScience SAS - Composition : 10E13 virus de la granuloze/L (isolat CpGV-R5) - Carpovirusine® 2000 : AMM n° 9800076 - marque déposée Arysta LifeScience SAS - Composition : 10E13 virus de la granuloze/L (isolat CpGV-M). Avant toute utilisation, assurez-vous que celle-ci est indispensable. Privilégiez chaque fois que possible les méthodes alternatives et les produits présentant le risque le plus faible pour la santé humaine et animale et pour l'environnement, conformément aux principes de la protection intégrée. Consultez <http://agriculture.gouv.fr/ecophyto>. Respectez les usages, doses et précautions d'emploi mentionnés sur l'emballage et qui ont été déterminés en fonction des caractéristiques du produit et des applications pour lesquelles il est préconisé.

UPL France - Tour Voltaire - 2ème étage - 1 place des Degrés - 92800 PUTEAUX  
Tél. : 01 46 35 92 00 - e-mail : [contact.uplfrance@upl-ltd.com](mailto:contact.uplfrance@upl-ltd.com) - [fr.uplonline.com](http://fr.uplonline.com)

En savoir plus sur :

[www.upl-ltd.com/fr](http://www.upl-ltd.com/fr)



Carpovirusine® 2000 et Carpovirusine® EVO2 :

ATTENTION - H317 : Peut provoquer une allergie cutanée - EUH208 - Contient 1,2-benzisothiazol-3(2H)-one, 2-méthyl-2H-isothiazol-3-one, mélange de : 5-chloro-2-méthyl-2H-isothiazol-3-one [EC no.247-500-7] et 2-méthyl-2H-isothiazol-3-one [EC no.220-239-6] (3:1). Peut produire une réaction allergique.



**PRODUITS POUR LES PROFESSIONNELS : UTILISEZ LES PRODUITS PHYTOPHARMACEUTIQUES AVEC PRÉCAUTION.  
AVANT TOUTE UTILISATION, LISEZ L'ÉTIQUETTE ET LES INFORMATIONS CONCERNANT LE PRODUIT.**

# OFFRE PRODUITS

| SOCIÉTÉ   | PRODUITS ATTENDUS  | ACCOMPAGNEMENT PRODUITS   |
|---|--|---|
| <b>CÉRIENCE (EX JOUFFRAY-DRILLAUD)</b><br>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Substance naturelle (nouvelle molécule) pour la stimulation des défenses de la vigne</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>4 Pôles Expert Biocontrôle pour montrer les essais et transmettre l'expertise</li> <li>Mise en place d'une démarche avec des agriculteurs/viticulteurs référents pour échanger sur les pratiques ; sites qui seront utilisés pour rencontrer la distribution</li> <li>Panneaux dédiés pour mettre dans les vignes ou dans le chai</li> <li>Vidéos témoignages sur chaîne Youtube</li> </ul>  |
|   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Fongicide</li> </ul>  |   |
| <b>CERTIS</b><br>                           | <ul style="list-style-type: none"> <li>Fongicide maraîchage (nouvelle formulation spécifique traitement de sol de <i>B. Amylolyquefaciens</i> souche D747)</li> <li>Insecticide VAM (nouvelle formulation à base d'acide gras)</li> <li>Insecticide arbo/maraîchage (nouvelle formulation de <i>Beauveria bassina</i>)</li> <li>Insecticide arbo/maraîchage (nouvelle formulation de maltodextrine)</li> <li>Fongicide VAM (nouvelle matière active à base de Blad)</li> <li>Anti-limaces toutes cultures (2 nouvelles formulations à base de phosphate de fer)</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>Création d'une gamme produits Biorationnels regroupant toutes les solutions de biocontrôle (liste DGAL) et produits utilisables en AB</li> <li>Essais de démonstration avec partage de résultats</li> <li>Accompagnement dans la mise en place des essais avec optimisation de l'application des produits</li> <li>Modules de formation</li> </ul>   |
|   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Nombreux projets en screening et en phase de développement</li> </ul>   |   |
| <b>CORTEVA AGRISCIENCE</b><br>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Confusion sexuelle contre l'Eudemis de la vigne</li> <li>Confusion sexuelle contre la mineuse de la tomate</li> <li>Confusion sexuelle contre la tordeuse orientale du pêcher</li> <li>Confusion sexuelle contre le carpocapse du noyer</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Success GR : formation au réglage semoir monograine et à l'installation des diffuseurs spécifiques QDC-DXP pour l'implantation du maïs et de la pomme de terre ; association avec les plantes appâts en maïs</li> <li>Application pour le diagnostic du risque d'attaque de taupins (Taup'Info) et identification du pourcentage du risque d'attaque obtenu</li> <li>Synergie originale d'association hybride tolérant (Protector sclerotinia) + biocontrôle (fongicide Ballad) pour une protection optimale</li> <li>Communication et sensibilisation à la gestion durable des auxiliaires, avec des formations par un expert sur les auxiliaires en arboriculture, vigne, maïs, pomme de terre et légumes</li> </ul> |
|   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Confusion sexuelle contre le carpocapse du pommier</li> <li>Confusion sexuelle contre la cochylys de la vigne</li> </ul>  |   |
| <b>DE SANGOSSE</b><br>                  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Solution à base de phosphonate de potassium contre la septoriose du blé et le mildiou de la pomme de terre</li> <li>Soufre d'origine agricole pour la protection du blé contre la septoriose</li> <li>Extension d'usages pour Whisper/Kashmir contre l'oïdium en maraîchage</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Observatoire OAD limaces et escargots</li> <li>Épandeur anti-limaces Spando</li> <li>Mélangeur anti-limaces/semences Emix</li> <li>Kits de piégeage</li> <li>Formations sur la qualité de pulvérisation/lutte contre les limaces et escargots</li> <li>Démonstrations Pulv&amp;dyne</li> <li>Fermes Biosolutions</li> </ul>  |
|   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Insecticides contre la cicadelle de la vigne et contre les pucerons en grandes cultures (nouvelle molécule sur ces segments de marché)</li> <li>Fongicides</li> <li>Herbicides (défanant)</li> </ul>  |   |
| <b>GREENCELL (EX BIOVITIS)</b>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Lutte contre le sclérotinia en grandes cultures</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Renforcement de la présence terrain et de l'accompagnement dans le but de développer les solutions de biocontrôle à venir</li> </ul>   |
|   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Lutte contre les maladies du bois de la vigne</li> <li>Lutte contre la fusariose en grandes cultures</li> </ul>   |   |
| <b>IDAI NATURE (GROUPE ROVENSA)</b>   | Sur légumes, baies, vigne et arbres fruitiers à noyaux et à pépins : <ul style="list-style-type: none"> <li>Nématicide</li> <li>Fongicides spécifiques pour le damping off, le botrytis, l'oïdium, le mildiou</li> <li>Herbicide</li> <li>Molluscicide</li> <li>Insecticide à large spectre</li> <li>Bactéricide</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Équipe d'ingénieurs agronomes pour guider les distributeurs et leurs équipes techniques</li> <li>Webinaires, formations, essais</li> <li>Présence lors de salons (Sival, Sitevi, Tech&amp;Bio...)</li> </ul>   |
|   |  |   |

 Produits référencés dans une fiche-action CEPP  
 Mise en avant de produits dans le Contrat de solutions

PRODUITS ATTENDUS :  
 Dans les 2 prochaines années  
 Au-delà des 2 ans

ACCOMPAGNEMENT PRODUITS :  
 Actuel  
 à venir



**BIORATIONALS**

**ENSEMBLE POUR  
UNE AGRICULTURE  
PLUS INNOVANTE  
ET RESPONSABLE**

**CERTIS**  
Growing Together

**BIORATIONALS**  
Rejoignez le mouvement



[certiseurope.fr](http://certiseurope.fr)

**PRODUITS POUR LES PROFESSIONNELS : UTILISEZ LES PRODUITS PHYTOPHARMACEUTIQUES AVEC PRÉCAUTION.  
AVANT TOUTE UTILISATION, LISEZ L'ÉTIQUETTE ET LES INFORMATIONS CONCERNANT LE PRODUIT.**

# OFFRE PRODUITS

| SOCIÉTÉ   | PRODUITS ATTENDUS   | ACCOMPAGNEMENT PRODUITS  |
|---|---|--|
| <b>KOPPERT FRANCE</b><br>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Insecticide vigne (Lumière)</li> <li>Renouvellement de Mycotal avec ajout d'usages (insecticide maraîchage plein champ)</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Suivi des cultures par des technico-commerciaux spécialisés en agriculture plein champ</li> <li>Formation des équipes des distributeurs</li> </ul>  |
|   |   | <ul style="list-style-type: none"> <li>OAD climatique pollinisation</li> <li>Outils d'analyses des facteurs abiotiques</li> </ul>  |
| <b>LALLEMAND PLANT CARE</b><br>  |   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Formation des équipes commerciales (distributeurs) (webinaire ou physique)</li> <li>Accompagnement terrain</li> <li>Communication (article matière active et mode d'action)</li> <li>Salon/Événementiel</li> </ul>  |
| <b>M2I LIFE SCIENCES</b>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Confusion sexuelle (CS) <i>Lobesia Botrana</i> pulvérisable et en applicateur manuel</li> <li>CS Carpo noix et châtaignes en Paintball</li> <li>CS <i>Tuta Absoluta</i> en applicateur manuel</li> <li>CS carpocapse des pommes pulvérisable et en applicateur manuel</li> <li>CS tordeuse orientale du pêcher pulvérisable et en applicateur manuel</li> </ul>                                      | <ul style="list-style-type: none"> <li>Éléments de signalétique sur les lieux de vente et de traitement</li> <li>Outil prédictif des attaques de ravageurs (pyrales...)</li> <li>Bulletins d'information sur le ravageur ciblé au fil de la saison et aide à la reconnaissance des ravageurs</li> <li>Formations des distributeurs/utilisateurs (organisme de formation certifié)</li> <li>Réunions publiques de présentation/sensibilisation au biocontrôle et aux usages raisonnés</li> </ul>  |
|   | <ul style="list-style-type: none"> <li>CS en vigne <i>Cochylis</i> en applicateur manuel</li> <li>CS en riz en applicateur manuel</li> <li>CS cryptoblabes en vigne en applicateur manuel</li> <li>Solution de lutte par médiateur chimique contre le taupin du maïs</li> <li>Solution de lutte par médiateur chimique contre la grosse altise du colza</li> <li>Solution de lutte par médiateur chimique contre le puceron vert</li> </ul> |  |
| <b>NUFARM</b><br>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Fongicide vigne et arbo</li> <li>Phéromones vigne</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Formations</li> </ul>   |
| <b>OLMIX</b>  |   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Réseau d'essais avec la distribution sur des programmes associant biostimulation, nutrition et protection, dont le biocontrôle, afin d'optimiser les aspects quantitatifs et qualitatifs des récoltes</li> </ul>  |
| <b>ORO AGRICOLA (GROUPE ROVENSA)</b><br>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Fongicide vigne</li> <li>Fongicide grandes cultures</li> <li>Insecticide grandes cultures</li> <li>Fongicide/insecticide arbo</li> <li>Fongicide/insecticide maraîchage</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Accompagnement technique par le biais d'essais terrain pour amener les preuves et valider les positionnements techniques</li> <li>Formations des équipes de vente des distributeurs pour qu'ils maîtrisent l'utilisation et le conseil autour des solutions</li> <li>Construction de supports de communication personnalisés et adaptés aux problématiques locales</li> <li>Accompagnement des équipes sur le terrain lorsqu'elles le sollicitent</li> <li>Rencontre des prescripteurs et influenceurs pour apporter les éléments techniques indispensables au déploiement des solutions</li> </ul> |
|   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Insecticide arboriculture (nouvelle matière active)</li> </ul>   |  |
| <b>PHILAGRO</b><br>                       | <ul style="list-style-type: none"> <li>Projets ciblant les grandes cultures, la vigne, l'arboriculture et le maraîchage, pour une utilisation seule ou combinée avec des produits conventionnels</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Formation biocontrôle et produit pour les équipes de distribution</li> <li>Pièges à insectes</li> <li>Essais développement pour aider au positionnement technique du produit</li> </ul>   |
| <b>SUMI AGRO FRANCE</b><br>               | <ul style="list-style-type: none"> <li>2 produits vigne</li> <li>2 produits grandes cultures</li> <li>1 fongicide arboriculture</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Formations</li> <li>Réunions techniques</li> <li>OAD</li> </ul>   |
|   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Fongicide arboriculture</li> <li>Insecticide grandes cultures</li> <li>Fongicide grandes cultures</li> </ul>   |  |
| <b>SYNGENTA</b><br>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Fongicides céréales (dont une nouvelle molécule sur ce marché)</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Accompagnement terrain, formation des équipes</li> <li>Testimoniaux, brochures et argumentaires techniques</li> <li>Mise en place d'essais en interne, externe ; visites de ces derniers</li> </ul>   |
|   | <ul style="list-style-type: none"> <li>Insecticides céréales et cultures spécialisées</li> <li>Fongicides céréales et cultures spécialisées</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>Poursuite des accompagnements mis en place</li> </ul>   |

 Produits référencés dans une fiche-action CEPP  
 Mise en avant de produits dans le Contrat de solutions

PRODUITS ATTENDUS :  
 Dans les 2 prochaines années
  Au-delà des 2 ans

ACCOMPAGNEMENT PRODUITS :  
 Actuel
  à venir

# OFFRE PRODUITS

| SOCIÉTÉ  | PRODUITS ATTENDUS   | ACCOMPAGNEMENT PRODUITS  |
|--|---|--|
| <b>UPL FRANCE</b><br> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Fongicides à large spectre</li> <li>• Insecticides</li> </ul>                          | Des ingénieurs développement filière et une équipe d'experts biosolutions et concepts innovants s'occupent de : <ul style="list-style-type: none"> <li>• tester et s'assurer de la bonne efficacité des solutions dans les conditions réelles d'utilisation (dose, stade d'application optimum...), développer et recommander leur utilisation auprès des filières</li> <li>• établir des stratégies de développement régionales</li> <li>• mettre en place un réseau de démonstrations et de réunions bout de champ</li> <li>• synthétiser et communiquer les résultats auprès des attachés technico-commerciaux de la distribution</li> <li>• accompagner les filières dans le partage des bonnes pratiques : observations, diagnostics, solutions à conseiller</li> </ul> |
|  |   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Modules de formations dédiés biosolutions</li> <li>• Vulgarisation des pratiques et communication auprès des acteurs terrains</li> <li>• Outils d'aide à la décision dédiés</li> <li>• Visite sur sites industriels français</li> </ul>   |
| <b>VIVAGRO</b><br>    | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Insecticide pour la viticulture, l'arboriculture et les cultures légumières</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Accompagnement par démonstration de la pertinence des recommandations techniques et économiques : soutien terrain, pédagogie sur le mode d'action, recommandations croisées</li> <li>• Propositions d'approches en programme avec d'autres solutions biosourcées, notamment pour répondre à de nouveaux cahiers des charges (HVE, zéro résidu, UAB...)</li> </ul>   |
|  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Insecticide/fongicide pour les grandes cultures</li> </ul>                             | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Accentuation de l'accompagnement, grâce à un renforcement des équipes terrain, développement et commerciales</li> <li>• Renforcement de la mise à disposition d'OAD pour apporter des recommandations ciblées aux utilisateurs</li> <li>• Développement de la démarche Physioprotech alliant le biocontrôle et la bisotimulation, pour répondre aux attentes de diverses filières</li> </ul>  |

 Produits référencés dans une fiche-action CEPP  
 Mise en avant de produits dans le Contrat de solutions

**PRODUITS ATTENDUS :**  
 Dans les 2 prochaines années  
 Au-delà des 2 ans

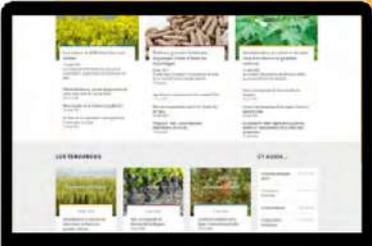
**ACCOMPAGNEMENT PRODUITS :**  
 Actuel  
 à venir

IL EST TEMPS D'AVANCER  
ENSEMBLE VERS UNE AGRICULTURE  
DURABLE & INNOVANTE

# L'ACTUALITÉ PRODUITS & SERVICES



Retrouvez toutes les  
Agro Innovations sur  
Référence-agro





 [www.reference-agro.fr/innovation](http://www.reference-agro.fr/innovation)